



Sales Manager (m/w/d) Nord

Nordrhein-Westfalen



Das Wichtigste vorweg



Fixgehalt bis zu 85.000 € + Bonus möglich



Firmenwagen inkl. Tankkarte (Fahrzeit = immer
Arbeitszeit)



Kita-Zuschuss & 31 Urlaubstage

[Jetzt bewerben](#)

[Oder rufen Sie uns jetzt an!](#)

Say



Wer sind wir?

Wir sind hiral. – hiral ist eine innovative, stark wachsende Personalberatung, die sich auf die Vermittlung von Fach- und Führungskräften spezialisiert hat. Als professioneller Partner unterstützen wir Unternehmen bei der Suche nach neuen Mitarbeitern und begleiten Kandidaten bei der Planung ihrer nächsten Karriereschritte. Deutschlandweit, branchenübergreifend und für Sie kostenlos!

Unternehmen

Das Unternehmen stellt sich vor:

Seit über 60 Jahren schaffen wir bei Adapteo Räume, die mitwachsen. Wir realisieren flexible, nachhaltige und modulare Raumlösungen für Schulen, Kitas, Büros, Unterkünfte, Events und vieles mehr. Als Teil der skandinavischen Adapteo Group und als Marktführer in Nordeuropa stehen wir für Qualität, Innovation und Verlässlichkeit in 9 europäischen Märkten.

Ob zur Miete oder zum Kauf: Unsere Lösungen entstehen in wenigen Wochen, sind erweiterbar, rückbaubar und auf maximale Wiederverwendbarkeit ausgelegt. Unser Gebäudeportfolio reicht von kosteneffizienten Lösungen bis hin zu hochwertigen Premium-Konzepten und bietet für jede Anforderung das passende System.

Mit 165 Mitarbeitenden in Deutschland und über 600 in der Gruppe arbeiten wir täglich daran, Räume neu zu denken. Adapteo steht für Raum, der sich anpasst. Für Projekte, die schnell Realität werden. Und für Partnerschaften, die langfristig tragen.

Über deine Rolle

Was erwartet dich als Sales Manager (m/w/d) Nord?

- Als **Neukundenscout** baust du unsere Präsenz in der **Region Nord** weiter aus (Mecklenburg-Vorpommern, Schleswig-

Holstein, Hamburg & nördl. Niedersachsen).

- Dabei liegt dein Fokus zu 70 % auf der **B2B-Neukundenakquise für ausgewählte Interessenten** (Großkunden).
- Du **pflegst deine Kontakte mit Leidenschaft** und sorgst dafür, dass sich unsere Kunden dauerhaft bestens betreut fühlen.
- Du **erstellst Angebote**, klärst technische und kaufmännische Details und arbeitest dabei eng mit unseren Fachabteilungen wie Kalkulation und TGA-Planung zusammen.
- Du **berätst kundenorientiert**, verstehst individuelle Bedürfnisse und **entwickelst passgenaue Lösungen**.
- Du **erkennt neue Marktchancen**, erschließt gezielt Absatzmöglichkeiten und entwickelst eigenständig Vertriebskonzepte.
- Du **repräsentierst Adapteo auf Messen und Veranstaltungen** (bis zu 4 Veranstaltungen pro Jahr).

Das bringst du mit

Mit welchen Voraussetzungen kannst du punkten?

- Du bringst **mind. 1 Jahr Vertriebserfahrung im Außendienst** mit, insbesondere mit Großkunden (z. B. Kitas, Schulen oder Krankenhäusern).
- Du hast idealerweise **Kunden** wie Bauunternehmen, Architekten/Planer, öffentliche Auftraggeber (z. B. Städte/Kommunen) und Industrieunternehmen **betreut**.
- Zudem bringst du **Vertriebserfahrung im Modul- oder Hochbau** mit. Auch Erfahrung im Tiefbau oder im Vertrieb von Bauelementen für Bauprojekte bzw. Großkunden (z. B. Schulen oder Kitas) zählt.
- Dein **Wohnort liegt im Vertriebsgebiet** (Mecklenburg-Vorpommern, Schleswig-Holstein, Hamburg & nördl. Niedersachsen).
- Du zeigst **eine mittlere Reisebereitschaft** und besitzt einen **Führerschein der Klasse B**.
- Du bist ein **absoluter Networker**, arbeitest selbstständig und zeichnest dich durch eine hohe **Kundenorientierung** aus.
- **Fließende Deutsch- und grundlegende Englischkenntnisse** runden dein Profil ab.

[Jetzt bewerben](#)

Ihr Ansprechpartner bei hiral...



...heißt **Pia Beermann**.

Sie erreichen sie telefonisch unter

+49 (0) 40 2289928-28



Diese Stelle ist nichts für Sie?

Sie denken, dass die Stelle nicht zu Ihnen passt? Es müssen nicht immer die 100% sein! Gemeinsam finden wir heraus, ob Sie der richtige Bewerber für die Stelle sind.

Zudem erhalten unsere Recruiting-Teams täglich neue, spannende Positionen, die wir für unsere Mandanten besetzen. Senden Sie uns einfach Ihren Lebenslauf und wir kommen auf Sie zu, sobald Ihr Profil zu einer von uns zu besetzenden Stelle passt.

[In Kontakt bleiben](#)

www.hiral.de

Sales Manager (m/w/d) Nord



Neu-Isenburg



Fixgehalt bis zu 85.000 € + Bonus möglich



Firmenwagen inkl. Tankkarte (Fahrzeit = immer Arbeitszeit)



Kita-Zuschuss & 31 Urlaubstage

[Jetzt bewerben](#)

Oder rufen Sie uns jetzt an!



Wer sind wir?

Wir sind hiral. – hiral ist eine innovative, stark wachsende Personalberatung, die sich auf die Vermittlung von Fach- und Führungskräften spezialisiert hat. Als professioneller Partner unterstützen wir Unternehmen bei der Suche nach neuen Mitarbeitern und begleiten Kandidaten bei der Planung ihrer nächsten Karriereschritte. Deutschlandweit, branchenübergreifend und für Sie kostenlos!

Unternehmen

Das Unternehmen stellt sich vor:

Seit über 60 Jahren schaffen wir bei Adapteo Räume, die mitwachsen. Wir realisieren flexible, nachhaltige und modulare Raumlösungen für Schulen, Kitas, Büros, Unterkünfte, Events und vieles mehr. Als Teil der skandinavischen Adapteo Group und als Marktführer in Nordeuropa stehen wir für Qualität, Innovation und Verlässlichkeit in 9 europäischen Märkten.

Ob zur Miete oder zum Kauf: Unsere Lösungen entstehen in wenigen Wochen, sind erweiterbar, rückbaubar und auf maximale Wiederverwendbarkeit ausgelegt. Unser Gebäudeportfolio reicht von kosteneffizienten Lösungen bis hin zu hochwertigen Premium-Konzepten und bietet für jede Anforderung das passende System.

Mit 165 Mitarbeitenden in Deutschland und über 600 in der Gruppe arbeiten wir täglich daran, Räume neu zu denken. Adapteo steht für Raum, der sich anpasst. Für Projekte, die schnell Realität werden. Und für Partnerschaften, die langfristig tragen.

Über deine Rolle

Was erwartest dich als Sales Manager (m/w/d) Nord?

- Als **Neukundenscout** baust du unsere Präsenz in der **Region Nord** weiter aus (Mecklenburg-Vorpommern, Schleswig-Holstein, Hamburg & nördl. Niedersachsen).
- Dabei liegt dein Fokus zu 70 % auf der **B2B-Neukundenakquise für ausgewählte Interessenten** (Großkunden).
- Du **pfliegst deine Kontakte mit Leidenschaft** und sorgst dafür, dass sich unsere Kunden dauerhaft bestens betreut fühlen.
- Du **erstellst Angebote**, klärst technische und kaufmännische Details und arbeitest dabei eng mit unseren Fachabteilungen wie Kalkulation und TGA-Planung zusammen.
- Du **berätst kundenorientiert**, verstehst individuelle Bedürfnisse und **entwickelst passgenaue Lösungen**.
- Du **erkennst neue Marktchancen**, erschließt gezielt Absatzmöglichkeiten und entwickelst eigenständig Vertriebskonzepte.
- Du **repräsentierst Adapteo auf Messen und Veranstaltungen** (bis zu 4 Veranstaltungen pro Jahr).

Das bringst du mit

Mit welchen Voraussetzungen kannst du punkten?

- Du bringst **mind. 1 Jahr Vertriebs Erfahrung im Außendienst** mit, insbesondere mit Großkunden (z. B. Kitas, Schulen oder Krankenhäusern).
- Du hast idealerweise **Kunden** wie Bauunternehmen, Architekten/Planer, öffentliche Auftraggeber (z. B. Städte/Kommunen) und Industrieunternehmen **betreut**.
- Zudem bringst du **Vertriebs Erfahrung im Modul- oder Hochbau** mit. Auch Erfahrung im Tiefbau oder im Vertrieb von Bauelementen für Bauprojekte bzw. Großkunden (z. B. Schulen oder Kitas) zählt.
- Dein **Wohnort liegt im Vertriebsgebiet** (Mecklenburg-Vorpommern, Schleswig-Holstein, Hamburg & nördl. Niedersachsen).

- Du zeigst **eine mittlere Reisebereitschaft** und besitzt einen **Führerschein der Klasse B**.
- Du bist ein **absoluter Networker**, arbeitest selbstständig und zeichnest dich durch eine hohe **Kundenorientierung** aus.
- **Fließende Deutsch- und grundlegende Englischkenntnisse** runden dein Profil ab.

Jetzt bewerben

Ihr Ansprechpartner bei hiral...



...heißt **Pia Beermann**.

Sie erreichen sie telefonisch unter
+49 (0) 40 2289928-28



Diese Stelle ist nichts für Sie?

Sie denken, dass die Stelle nicht zu Ihnen passt? Es müssen nicht immer die 100% sein! Gemeinsam finden wir heraus, ob Sie der richtige Bewerber für die Stelle sind.

Zudem erhalten unsere Recruiting-Teams täglich neue, spannende Positionen, die wir für unsere Mandanten besetzen. Senden Sie uns einfach Ihren Lebenslauf und wir kommen auf Sie zu, sobald Ihr Profil zu einer von uns zu besetzenden Stelle passt.

In Kontakt bleiben

www.hiral.de