



Key Account Manager (m/w/d) FMCG

Bonn



Das Wichtigste vorweg



Attraktives Fixgehalt + variabler Jahresbonus



Firmenwagen mit Privatnutzung



Humorvoller Saftladen mit Start-up-Vibe & coolem Team

[Jetzt bewerben](#)

Oder rufen Sie uns jetzt an!

Say



Wer sind wir?

Wir sind hiral. – hiral ist eine innovative, stark wachsende Personalberatung, die sich auf die Vermittlung von Fach- und Führungskräften spezialisiert hat. Als professioneller Partner unterstützen wir Unternehmen bei der Suche nach neuen Mitarbeitern und begleiten Kandidaten bei der Planung ihrer nächsten Karriereschritte. Deutschlandweit, branchenübergreifend und für Sie kostenlos!

Unternehmen

Das Unternehmen stellt sich vor:

#startedfromthebottle: 2006 haben wir mit null Knete, aber einer großen Portion Mut true fruits gegründet und waren die Ersten, die Smoothies auf den deutschen Markt gebracht haben. Was als kleines Start-up mit 40.000 Euro Umsatz im ersten Jahr begann, ist heute ein marktführender Saftladen mit über 71 Millionen Euro Umsatz im Jahr. Seit 2015 sind wir die Nummer 1 im Bereich gekühlte Frucht, ganz ohne künstlichen Schnickschnack und treu unserem Motto: true fruits – no tricks.

Heute sind wir rund 40 Frucht-Dealer, die mit viel Spaß, Ehrgeiz und einer guten Portion Chaos jeden Tag daran arbeiten, true fruits noch ein Stück besser zu machen.

Über deine Rolle

Was erwartet dich als Key Account Manager (m/w/d) FMCG?

- **Du machst aus Kundenbeziehungen echte Wachstumstreiber** und entwickelst unsere nationalen LEH-Schlüsselkunden strategisch weiter.
- Du mischst aus **cleveren Strategien und individuellen Konzepten** das perfekte Rezept für **mehr Umsatz**. Yam yam

- Du **erkenntst Cross- und Upselling-Potenziale** schneller, als andere „Fruchtfleisch“ sagen können, und holst das Maximum für uns und unsere Kunden heraus.
- Du **koordinierst interne Ressourcen** so, dass unsere Kunden jederzeit optimal betreut sind.
- Du **verhandelst Verträge und Konditionen mit Feingefühl und Biss** und sorgst so für faire Deals ohne künstlichen Schnickschnack.
- Du **hast Markt und Wettbewerb durchgehend im Blick** und bringst mit deinen Insights frischen Saft in unsere Vertriebsstrategien.

Das bringst du mit

Mit welchen Voraussetzungen kannst du punkten?

- Als **Smoothie-Rebell** und **Sales-Booster** bringst du frische Ideen in den Saftladen und überzeugst mit echtem Vertriebstalent.
- Du bringst **mind. 2 Jahre Berufserfahrung im Key Account Management, insb. im Bereich FMCG** mit und hast bereits **LEH-Handelsketten** wie EDEKA, REWE Group, Aldi Nord/Süd, Kaufland oder Lidl betreut.
- Idealerweise verfügst du über eine **kaufmännische Ausbildung** oder ein **BWL-Studium**.
- Du kennst dich mit **Statistiken** aus und gehst sicher mit **MS-Office** um.
- Du bringst **Erfahrung im LEH** mit und bewegst dich zwischen Zentrale und Markt souverän.
- Du punktest mit **fließenden Deutsch- und very guten Englischkenntnissen**.

Jetzt bewerben

Ihr Kontakt

Ihr Ansprechpartner bei hiral...



...heißt **Pia Beermann**.

Sie erreichen sie telefonisch unter



Diese Stelle ist nichts für Sie?

Sie denken, dass die Stelle nicht zu Ihnen passt? Es müssen nicht immer die 100% sein! Gemeinsam finden wir heraus, ob Sie der richtige Bewerber für die Stelle sind.

Zudem erhalten unsere Recruiting-Teams täglich neue, spannende Positionen, die wir für unsere Mandanten besetzen. Senden Sie uns einfach Ihren Lebenslauf und wir kommen auf Sie zu, sobald Ihr Profil zu einer von uns zu besetzenden Stelle passt.

In Kontakt bleiben

www.hiral.de

Key Account Manager (m/w/d) FMCG



Attraktives Fixgehalt + variabler Jahresbonus



Firmenwagen mit Privatnutzung



Humorvoller Saftladen mit Start-up-Vibe & coolem Team

Jetzt bewerben

Oder rufen Sie uns jetzt an!



Wer sind wir?

Wir sind hiral. – hiral ist eine innovative, stark wachsende Personalberatung, die sich auf die Vermittlung von Fach- und Führungskräften spezialisiert hat. Als professioneller Partner unterstützen wir Unternehmen bei der Suche nach neuen Mitarbeitern und begleiten Kandidaten bei der Planung ihrer nächsten Karriereschritte. Deutschlandweit, branchenübergreifend und für Sie kostenlos!

Unternehmen

Das Unternehmen stellt sich vor:

#startedfromthebottle: 2006 haben wir mit null Knete, aber einer großen Portion Mut true fruits gegründet und waren die Ersten, die Smoothies auf den deutschen Markt gebracht haben.

Was als kleines Start-up mit 40.000 Euro Umsatz im ersten Jahr begann, ist heute ein marktführender Saftladen mit über 71 Millionen Euro Umsatz im Jahr. Seit 2015 sind wir die Nummer 1 im Bereich gekühlte Frucht, ganz ohne künstlichen Schnickschnack und treu unserem Motto: true fruits – no tricks.

Heute sind wir rund 40 Frucht-Dealer, die mit viel Spaß, Ehrgeiz und einer guten Portion Chaos jeden Tag daran arbeiten, true fruits noch ein Stück besser zu machen.

Was erwartet dich als Key Account Manager (m/w/d) FMCG?

- Du **machst aus Kundenbeziehungen echte Wachstumstreiber** und entwickelst unsere nationalen LEH-Schlüsselkunden strategisch weiter.
- Du mischst aus **cleveren Strategien und individuellen Konzepten** das perfekte Rezept für **mehr Umsatz**. Yam yam
- Du **erkenkst Cross- und Upselling-Potenziale** schneller, als andere „Fruchtfleisch“ sagen können, und holst das Maximum für uns und unsere Kunden heraus.
- Du **koordinierst interne Ressourcen** so, dass unsere Kunden jederzeit optimal betreut sind.
- Du **verhandelst Verträge und Konditionen mit Feingefühl und Biss** und sorgst so für faire Deals ohne künstlichen Schnickschnack.
- Du **hast Markt und Wettbewerb durchgehend im Blick** und bringst mit deinen Insights frischen Saft in unsere Vertriebsstrategien.

Das bringst du mit

Mit welchen Voraussetzungen kannst du punkten?

- Als **Smoothie-Rebell** und **Sales-Booster** bringst du frische Ideen in den Saftladen und überzeugst mit echtem Vertriebstalent.
- Du bringst **mind. 2 Jahre Berufserfahrung im Key Account Management, insb. im Bereich FMCG** mit und hast bereits **LEH-Handelsketten** wie EDEKA, REWE Group, Aldi Nord/Süd, Kaufland oder Lidl betreut.
- Idealerweise verfügst du über eine **kaufmännische Ausbildung** oder ein **BWL-Studium**.
- Du kennst dich mit **Statistiken** aus und gehst sicher mit **MS-Office** um.
- Du bringst **Erfahrung im LEH** mit und bewegst dich zwischen Zentrale und Markt souverän.
- Du punktest mit **fließenden Deutsch- und very guten Englischkenntnissen**.

Jetzt bewerben

Ihr Ansprechpartner bei hiral...



...heißt **Pia Beermann**.
Sie erreichen sie telefonisch unter
+49 (0) 40 2289928-28



Diese Stelle ist nichts für Sie?

Sie denken, dass die Stelle nicht zu Ihnen passt? Es müssen nicht immer die 100% sein! Gemeinsam finden wir heraus, ob Sie der richtige Bewerber für die Stelle sind.

Zudem erhalten unsere Recruiting-Teams täglich neue, spannende Positionen, die wir für unsere Mandanten besetzen. Senden Sie uns einfach Ihren Lebenslauf und wir kommen auf Sie zu, sobald Ihr Profil zu einer von uns zu besetzenden Stelle passt.

[In Kontakt bleiben](#)

www.hiral.de