






Gebietsverkaufsleiter (m/w/d) Dach- & Wandsysteme



Das Wichtigste vorweg

-  Fixgehalt bis zu 60.000 €
-  Ungedeckelter Bonus
-  E-Firmenwagen mit Privatnutzung

[Jetzt bewerben](#)

Oder rufen Sie uns jetzt an!

Say



Wer sind wir?

Wir sind hiral. – hiral ist eine innovative, stark wachsende Personalberatung, die sich auf die Vermittlung von Fach- und Führungskräften spezialisiert hat. Als professioneller Partner unterstützen wir Unternehmen bei der Suche nach neuen Mitarbeitern und begleiten Kandidaten bei der Planung ihrer nächsten Karriereschritte. Deutschlandweit, branchenübergreifend und für Sie kostenlos!

Unternehmen

Das Unternehmen stellt sich vor:

Als weltweit führender Anbieter von Dämmungs- und Gebäudehüllenlösungen gestalten wir bei Kingspan seit über 50 Jahren die Zukunft des Bauens mit. Wir sind weltweit in über 80 Ländern aktiv und bilden in Deutschland ein eingespieltes Team mit rund 70 Mitarbeitenden, davon 18 im Vertrieb. Unsere isolierten Dach- und Wandsysteme überzeugen durch exzellente Wärmeeffizienz, hohen Brandschutz und Langlebigkeit.

Mit fortschrittlichen Materialien, digitalen Lösungen und einem starken Teamgeist, treiben wir eine klimapositive Zukunft aktiv voran. Bei uns erleben Sie spannende Schulungen und haben die Chance auf inspirierende Besuche im Innovation Center in Irland oder im Hauptwerk in Tschechien. Sie unterstützen uns entweder im Vertriebsgebiet Nordost (PLZ 16-20 + 22-25) oder Nordwest (PLZ 21 + 27-32).

Über Ihre Rolle

Was erwartet Sie als Gebietsverkaufsleiter (m/w/d)

Dach- & Wandsysteme?

- Sie pflegen zum Großteil **bestehende Kundenbeziehungen** und **akquirieren dazu Neukunden** im

B2B-Bereich.

- Ob beim Kunden vor Ort oder von zu Hause, Sie **vertreiben unsere isolierten Dach- und Wandsysteme** im Vertriebsgebiet Nordwest oder Nordost. Dabei nutzen Sie gezielt Cross-Selling-Potenziale.
- Sie **kalkulieren Angebote**, verhandeln eigenständig Verträge und bringen Aufträge erfolgreich zum Abschluss.
- Sie sind **zentrale Ansprechperson** für Handwerks- und Handelsbetriebe, Architekten und Investoren, auch während laufender Bauprojekte.
- Sie **unterstützen uns bei Messen und Verkaufsaktionen** und bringen sich aktiv in die Öffentlichkeitsarbeit ein.

Das bringen Sie mit

Mit welchen Voraussetzungen können Sie punkten?

- Sie haben eine erfolgreich abgeschlossene **kaufmännische oder handwerkliche Ausbildung** (z. B. in der Industrie, Groß-/Außenhandel oder als Dachdecker, Zimmerer).
- Sie verfügen über **mind. 1 Jahr Vertriebserfahrung im Bauwesen, Bauhandwerk oder Baustoffhandel**.
- Sie bringen eine **Reisebereitschaft von ca. 70 % im Raum Norddeutschland** mit.
- Sie überzeugen mit Ihren **Kenntnissen im Bereich Bau-Produkte für Gebäudehüllen**.
- Idealerweise besitzen Sie **MS Office & CRM-Kenntnisse** und verfügen über **einen Führerschein der Klasse B**.
- Sie sind ein **absoluter Teamplayer** und überzeugen durch Ihre **selbstständige Arbeitsweise** sowie Ihr **souveränes Auftreten**.
- **Sehr gute Deutsch- und gute Englischkenntnisse** runden Ihr Profil ab.

[Jetzt bewerben](#)

Ihr Kontakt

Ihr Ansprechpartner bei hiral...



...heißt **Stefano Palu**.
Sie erreichen ihn telefonisch unter
+49 40 228992829



Diese Stelle ist nichts für Sie?

Sie denken, dass die Stelle nicht zu Ihnen passt? Es müssen nicht immer die 100% sein! Gemeinsam finden wir heraus, ob Sie der richtige Bewerber für die Stelle sind.

Zudem erhalten unsere Recruiting-Teams täglich neue, spannende Positionen, die wir für unsere Mandanten besetzen. Senden Sie uns einfach Ihren Lebenslauf und wir kommen auf Sie zu, sobald Ihr Profil zu einer von uns zu besetzenden Stelle passt.

[In Kontakt bleiben](#)

www.hiral.de

Gebietsverkaufsleiter (m/w/d) Dach- & Wandsysteme



Fixgehalt bis zu 60.000 €



Ungedeckelter Bonus



E-Firmenwagen mit Privatnutzung

[Jetzt bewerben](#)

[Oder rufen Sie uns jetzt an!](#)



Wer sind wir?

Wir sind hiral. – hiral ist eine innovative, stark wachsende Personalberatung, die sich auf die Vermittlung von Fach- und Führungskräften spezialisiert hat. Als professioneller Partner unterstützen wir Unternehmen bei der Suche nach neuen Mitarbeitern und begleiten Kandidaten bei der Planung ihrer nächsten Karriereschritte. Deutschlandweit, branchenübergreifend und für Sie kostenlos!

Unternehmen

Das Unternehmen stellt sich vor:

Als weltweit führender Anbieter von Dämmungs- und Gebäudehüllenlösungen gestalten wir bei Kingspan seit über 50 Jahren die Zukunft des Bauens mit. Wir sind weltweit in über 80 Ländern aktiv und bilden in Deutschland ein eingespieltes Team mit rund 70 Mitarbeitenden, davon 18 im Vertrieb. Unsere isolierten Dach- und Wandsysteme überzeugen durch exzellente Wärmeeffizienz, hohen Brandschutz und Langlebigkeit.

Mit fortschrittlichen Materialien, digitalen Lösungen und einem starken Teamgeist, treiben wir eine klimapositive Zukunft aktiv voran. Bei uns erleben Sie spannende Schulungen und haben die Chance auf inspirierende Besuche im Innovation Center in Irland oder im Hauptwerk in Tschechien. Sie unterstützen uns entweder im Vertriebsgebiet Nordost (PLZ 16-20 + 22-25) oder Nordwest (PLZ 21 + 27-32).

Über Ihre Rolle

Was erwartet Sie als Gebietsverkaufsleiter (m/w/d) Dach- & Wandsysteme?

- Sie pflegen zum Großteil **bestehende Kundenbeziehungen** und **akquirieren dazu Neukunden** im B2B-Bereich.
- Ob beim Kunden vor Ort oder von zu Hause, Sie **vertreiben unsere isolierten Dach- und Wandsysteme** im Vertriebsgebiet Nordwest oder Nordost. Dabei nutzen Sie gezielt Cross-Selling-Potenziale.
- Sie **kalkulieren Angebote**, verhandeln eigenständig Verträge und bringen Aufträge erfolgreich zum Abschluss.
- Sie sind **zentrale Ansprechperson** für Handwerks- und Handelsbetriebe, Architekten und Investoren, auch während laufender Bauprojekte.
- Sie **unterstützen uns bei Messen und Verkaufsaktionen** und bringen sich aktiv in die Öffentlichkeitsarbeit ein.

Das bringen Sie mit

Mit welchen Voraussetzungen können Sie punkten?

- Sie haben eine erfolgreich abgeschlossene **kaufmännische oder handwerkliche Ausbildung** (z. B. in der Industrie, Groß-/Außenhandel oder als Dachdecker, Zimmerer).
- Sie verfügen über **mind. 1 Jahr Vertriebserfahrung im Bauwesen, Bauhandwerk oder Baustoffhandel**.
- Sie bringen eine **Reisebereitschaft von ca. 70 % im Raum Norddeutschland** mit.
- Sie überzeugen mit Ihren **Kenntnissen im Bereich Bau-Produkte für Gebäudehüllen**.
- Idealerweise besitzen Sie **MS Office & CRM-Kenntnisse** und verfügen über **einen Führerschein der Klasse B**.
- Sie sind ein **absoluter Teamplayer** und überzeugen durch Ihre **selbstständige Arbeitsweise** sowie Ihr **souveränes Auftreten**.
- **Sehr gute Deutsch- und gute Englischkenntnisse** runden Ihr Profil ab.

[Jetzt bewerben](#)

Ihr Ansprechpartner bei hiral...



...heißt **Stefano Palu**.
Sie erreichen ihn telefonisch unter
+49 40 228992829



Diese Stelle ist nichts für Sie?

Sie denken, dass die Stelle nicht zu Ihnen passt? Es müssen nicht immer die 100% sein! Gemeinsam finden wir heraus, ob Sie der richtige Bewerber für die Stelle sind.

Zudem erhalten unsere Recruiting-Teams täglich neue, spannende Positionen, die wir für unsere Mandanten besetzen. Senden Sie uns einfach Ihren Lebenslauf und wir kommen auf Sie zu, sobald Ihr Profil zu einer von uns zu besetzenden Stelle passt.

[In Kontakt bleiben](#)

www.hiral.de