






Sales Manager (m/w/d) im Außendienst



Das Wichtigste vorweg

-  Fixgehalt ab 40.000 € + ungedeckelte Provision
 -  Freie Homeoffice-Gestaltung
 -  Firmenwagen inkl. Privatnutzung + Tankkarte
-

[Jetzt bewerben](#)

Oder rufen Sie uns jetzt an!

Say



Wer sind wir?

Wir sind hiral. – hiral ist eine innovative, stark wachsende Personalberatung, die sich auf die Vermittlung von Fach- und Führungskräften spezialisiert hat. Als professioneller Partner unterstützen wir Unternehmen bei der Suche nach neuen Mitarbeitern und begleiten Kandidaten bei der Planung ihrer nächsten Karriereschritte. Deutschlandweit, branchenübergreifend und für Sie kostenlos!

Unternehmen

Das Unternehmen stellt sich vor:

Wir beherrschen jede Bodenschicht! Wir bei INNOTECH System sind Experten für Bodenaufbau, Dämmung, Fußbodenheizung, Estrich und Bodenbeläge. Wir vereinen alle Gewerke unter einem Dach und bringen als zertifizierter Meisterbetrieb aus Salzbergen bei Rheine fundiertes Fachwissen und jahrelange Erfahrung in jedes Projekt ein.

Was uns antreibt, ist der Anspruch, es richtig zu machen. Deshalb stehen Qualität, Zuverlässigkeit und Kundenorientierung bei uns nicht nur auf dem Papier, sondern sitzen in jedem Handgriff auf der Baustelle. Dich erwartet kein Schema F, keine einzementierten Prozesse. Nur ein starkes Produkt, ein junges Team und die Chance, deinen eigenen Vertrieb Schicht für Schicht aufzubauen.

Über deine Rolle

Was erwartet dich als Sales Manager (m/w/d) im Außendienst?

- Du **gewinnst aktiv neue B2B-Kunden** im **Vertriebsgebiet Salzbergen bei Rheine** und baust deinen eigenen Kundenstamm systematisch auf.

- Du **präsentierst unser Leistungsportfolio überzeugend** und machst den Mehrwert modularer bzw. ganzheitlicher Lösungen aus einer Hand für Kunden greifbar.
- Du **analysierst Kundenbedarfe strukturiert und qualifizierst Anfragen** gezielt nach Projektstatus, Entscheidungsstrukturen, Zeitplänen und Budgetrahmen.
- Du **arbeitest eng mit unserem Vertriebsleiter zusammen** und entwickelst gemeinsam passgenaue Angebote für jeden Kunden.
- Du **managst deine Vertriebspipeline eigenverantwortlich**, verfolgst Leads konsequent nach und pflegst das CRM zuverlässig.
- Du **baust nachhaltige Kundenbeziehungen auf** und entwickelst Bestandskunden gezielt weiter.

Das bringst du mit

Mit welchen Voraussetzungen kannst du punkten?

- Du bringst **mind. 1 Jahr Vertriebserfahrung im Außendienst (B2B)** mit.
- Auch **Quereinsteiger mit Vertriebserfahrung** und echtem Interesse an ganzheitlichen Bodensystemen sind herzlich willkommen!
- Idealerweise hast du bereits **Vertriebserfahrung** in einem der folgenden Bereiche gesammelt: **Bau, Handwerk, SHK, Boden/Estrich, Dämmstoffe** oder **SHK-Großhandel**.
- Für die Kundenbesuche vor Ort bringst du **Reisebereitschaft** (ohne Übernachtung) sowie einen gültigen **Führerschein der Klasse B** mit.
- Eine **Hands-on-Mentalität, professionelles Auftreten** und **Kommunikationsstärke** zeichnen dich aus.
- **Gute Deutschkenntnisse** runden dein Profil ab.

Jetzt bewerben

Ihr Kontakt

Ihr Ansprechpartner bei hiral...



...heißt **Stefano Palu**.
Sie erreichen ihn telefonisch unter
+49 40 228992829



Diese Stelle ist nichts für Sie?

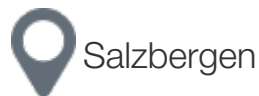
Sie denken, dass die Stelle nicht zu Ihnen passt? Es müssen nicht immer die 100% sein! Gemeinsam finden wir heraus, ob Sie der richtige Bewerber für die Stelle sind.

Zudem erhalten unsere Recruiting-Teams täglich neue, spannende Positionen, die wir für unsere Mandanten besetzen. Senden Sie uns einfach Ihren Lebenslauf und wir kommen auf Sie zu, sobald Ihr Profil zu einer von uns zu besetzenden Stelle passt.

[In Kontakt bleiben](#)

www.hiral.de

Sales Manager (m/w/d) im Außendienst



Fixgehalt ab 40.000 € + ungedeckelte Provision



Freie Homeoffice-Gestaltung



Firmenwagen inkl. Privatnutzung + Tankkarte

[Jetzt bewerben](#)

[Oder rufen Sie uns jetzt an!](#)



Wer sind wir?

Wir sind hiral. – hiral ist eine innovative, stark wachsende Personalberatung, die sich auf die Vermittlung von Fach- und Führungskräften spezialisiert hat. Als professioneller Partner unterstützen wir Unternehmen bei der Suche nach neuen Mitarbeitern und begleiten Kandidaten bei der Planung ihrer nächsten Karriereschritte. Deutschlandweit, branchenübergreifend und für Sie kostenlos!

Unternehmen

Das Unternehmen stellt sich vor:

Wir beherrschen jede Bodenschicht! Wir bei INNOTECH System sind Experten für Bodenaufbau, Dämmung, Fußbodenheizung, Estrich und Bodenbeläge. Wir vereinen alle Gewerke unter einem Dach und bringen als zertifizierter Meisterbetrieb aus Salzbergen bei Rheine fundiertes Fachwissen und jahrelange Erfahrung in jedes Projekt ein.

Was uns antreibt, ist der Anspruch, es richtig zu machen. Deshalb stehen Qualität, Zuverlässigkeit und Kundenorientierung bei uns nicht nur auf dem Papier, sondern sitzen in jedem Handgriff auf der Baustelle. Dich erwartet kein Schema F, keine einzementierten Prozesse. Nur ein starkes Produkt, ein junges Team und die Chance, deinen eigenen Vertrieb Schicht für Schicht aufzubauen.

Über deine Rolle

Was erwartest dich als Sales Manager (m/w/d) im Außendienst?

- Du **gewinnst aktiv neue B2B-Kunden** im **Vertriebsgebiet Salzbergen bei Rheine** und baust deinen eigenen Kundenstamm systematisch auf.
- Du **präsentierst unser Leistungsportfolio überzeugend** und machst den Mehrwert modularer bzw. ganzheitlicher Lösungen aus einer Hand für Kunden greifbar.
- Du **analysierst Kundenbedarfe strukturiert und qualifizierst Anfragen** gezielt nach Projektstatus, Entscheidungsstrukturen, Zeitplänen und Budgetrahmen.
- Du **arbeitest eng mit unserem Vertriebsleiter zusammen** und entwickelst gemeinsam passgenaue Angebote für jeden Kunden.
- Du **managst deine Vertriebspipeline eigenverantwortlich**, verfolgst Leads konsequent nach und pflegst das CRM zuverlässig.
- Du **baust nachhaltige Kundenbeziehungen auf** und entwickelst Bestandskunden gezielt weiter.

Das bringst du mit

Mit welchen Voraussetzungen kannst du punkten?

- Du bringst **mind. 1 Jahr Vertriebs Erfahrung im Außendienst (B2B)** mit.
- Auch **Quereinsteiger mit Vertriebserfahrung** und echtem Interesse an ganzheitlichen Bodensystemen sind herzlich willkommen!
- Idealerweise hast du bereits **Vertriebserfahrung** in einem der folgenden Bereiche gesammelt: **Bau, Handwerk, SHK, Boden/Estrich, Dämmstoffe** oder **SHK-Großhandel**.
- Für die Kundenbesuche vor Ort bringst du **Reisebereitschaft** (ohne Übernachtung) sowie einen gültigen **Führerschein der Klasse B** mit.
- Eine **Hands-on-Mentalität, professionelles Auftreten** und **Kommunikationsstärke** zeichnen dich aus.
- **Gute Deutschkenntnisse** runden dein Profil ab.

Jetzt bewerben

Ihr Ansprechpartner bei hiral...



...heißt **Stefano Palu**.

Sie erreichen ihn telefonisch unter
+49 40 228992829



Diese Stelle ist nichts für Sie?

Sie denken, dass die Stelle nicht zu Ihnen passt? Es müssen nicht immer die 100% sein! Gemeinsam finden wir heraus, ob Sie der richtige Bewerber für die Stelle sind.

Zudem erhalten unsere Recruiting-Teams täglich neue, spannende Positionen, die wir für unsere Mandanten besetzen. Senden Sie uns einfach Ihren Lebenslauf und wir kommen auf Sie zu, sobald Ihr Profil zu einer von uns zu besetzenden Stelle passt.

[In Kontakt bleiben](#)

www.hiral.de