



Sales Manager Kfz (m/w/d) - Belgien

Porto Westfalica



Das Wichtigste vorweg



Attraktives Gehaltspaket - Fixum, Provision, Weihnachts- & Urlaubsgeld



Firmenwagen - auch zur privaten Nutzung



100 % remote - starten Sie Ihre Dienstreisen direkt von daheim

[Jetzt bewerben](#)

[Oder rufen Sie uns jetzt an!](#)

Say



Wer sind wir?

Wir sind hiral. – hiral ist eine innovative, stark wachsende Personalberatung, die sich auf die Vermittlung von Fach- und Führungskräften spezialisiert hat. Als professioneller Partner unterstützen wir Unternehmen bei der Suche nach neuen Mitarbeitern und begleiten Kandidaten bei der Planung ihrer nächsten Karriereschritte. Deutschlandweit, branchenübergreifend und für Sie kostenlos!

Unternehmen

Ihr zukünftiger Arbeitgeber

- Die **Schäferbarthold GmbH** ist ein international renommierter Großhändler für **Kfz-Teile und Zubehör** mit Sitz in Porta Westfalica und über 100 Jahren Erfahrung in der Branche.
- Das Sortiment umfasst hochwertige **Verschleißteile, Crash-Teile & Zubehör** für Vertragshändler, Werkstätten und Großhändler.
- Als inhabergeführtes **Familienunternehmen** mit über 400 Mitarbeitenden ist Schäferbarthold ein fester Bestandteil des Marktes & bekannt für **hohe Qualität** und **Zuverlässigkeit**.
- Hier erwartet Sie eine Unternehmenskultur, in welcher die Werte **Offenheit, Identifikation & Weiterentwicklung** fest verankert sind und tagtäglich gelebt werden.
- Das Unternehmen legt großen Wert auf **Vertrauen & langfristige Mitarbeiterbindung** und bietet daher viel Raum und Entwicklungsmöglichkeiten in einem positiven Arbeitsumfeld.

Über Ihre Rolle

Was erwartet Sie als Sales Manager?

- Sie übernehmen die **Betreuung** eines bereits **bestehenden Kundenstamms** in Belgien & Luxemburg und bauen diesen aktiv weiter aus.
- Sie **beraten & verkaufen** Kfz-Ersatzteile an **Bestands- & Neukunden** wie z. B. freie Werkstätten, Autohäuser und Handelsunternehmen.
- Sie kümmern sich um die Erfassung der **Bedarfsfälle** und

die **strategische Aufbereitung** der notwendigen Aktivitäten.

- Sie erstellen **individuelle Aufträge** für unsere Kunden sowie die dazugehörigen, **passenden Angebote**.
- Sie **analysieren** regelmäßig den **Markt** & behalten den **Wettbewerb** und die Konkurrenz stets im Blick.
- Sie **präsentieren** unsere Produkte auf **Messen & Veranstaltungen** und verwandeln Interessenten in Neukunden!

Das bringen Sie mit

Das könnte etwas für Sie sein, wenn Sie...

- Sie bringen **relevante Berufserfahrung im Vertrieb** mit.
- Sie haben bereits **Erfahrung in der Kfz- / Nfz-Branche** gesammelt & bringen technisches Verständnis & Begeisterung für Automobile mit.
- Für Sie sind **mehrtägige Dienstreisen** nach Belgien oder Luxemburg kein Problem.
- Sie bringen **sehr gute Deutsch- sowie Englischkenntnisse** mit. Parles-tu français? Optimal!
- Sie haben einen gültigen **Führerschein der Klasse B**.
- Sie sind eine aufgeschlossene Persönlichkeit mit **selbstständiger & zielorientierter Arbeitsweise** und bringen eine ausgeprägte Beratungs- und Verkaufskompetenz mit.

Jetzt bewerben

Ihr Kontakt

Ihr Ansprechpartner bei hiral...



...heißt **Constantin Göbel-Voigt**.

Sie erreichen ihn telefonisch unter

+49 40 228992824



Diese Stelle ist nichts für Sie?

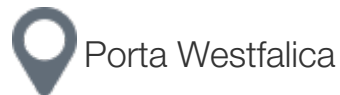
Sie denken, dass die Stelle nicht zu Ihnen passt? Es müssen nicht immer die 100% sein! Gemeinsam finden wir heraus, ob Sie der richtige Bewerber für die Stelle sind.

Zudem erhalten unsere Recruiting-Teams täglich neue, spannende Positionen, die wir für unsere Mandanten besetzen. Senden Sie uns einfach Ihren Lebenslauf und wir kommen auf Sie zu, sobald Ihr Profil zu einer von uns zu besetzenden Stelle passt.

In Kontakt bleiben

www.hiral.de

Sales Manager Kfz (m/w/d) - Belgien



Attraktives Gehaltspaket - Fixum, Provision, Weihnachts- & Urlaubsgeld



Firmenwagen - auch zur privaten Nutzung



100 % remote - starten Sie Ihre Dienstreisen direkt von
daheim

[Jetzt bewerben](#)

[Oder rufen Sie uns jetzt an!](#)



Wer sind wir?

Wir sind hiral. – hiral ist eine innovative, stark wachsende Personalberatung, die sich auf die Vermittlung von Fach- und Führungskräften spezialisiert hat. Als professioneller Partner unterstützen wir Unternehmen bei der Suche nach neuen Mitarbeitern und begleiten Kandidaten bei der Planung ihrer nächsten Karriereschritte. Deutschlandweit, branchenübergreifend und für Sie kostenlos!

Unternehmen

Ihr zukünftiger Arbeitgeber

- Die **Schäferbarthold GmbH** ist ein international renommierter Großhändler für **Kfz-Teile und Zubehör** mit Sitz in Porta Westfalica und über 100 Jahren Erfahrung in der Branche.
- Das Sortiment umfasst hochwertige **Verschleißteile, Crash-Teile & Zubehör** für Vertragshändler, Werkstätten und Großhändler.
- Als inhabergeführtes **Familienunternehmen** mit über 400 Mitarbeitenden ist Schäferbarthold ein fester Bestandteil des Marktes & bekannt für **hohe Qualität** und **Zuverlässigkeit**.
- Hier erwartet Sie eine Unternehmenskultur, in welcher die Werte **Offenheit, Identifikation & Weiterentwicklung** fest verankert sind und tagtäglich gelebt werden.
- Das Unternehmen legt großen Wert auf **Vertrauen & langfristige Mitarbeiterbindung** und bietet daher viel Raum und Entwicklungsmöglichkeiten in einem positiven Arbeitsumfeld.

Über Ihre Rolle

Was erwartet Sie als Sales Manager?

- Sie übernehmen die **Betreuung** eines bereits **bestehenden Kundenstamms** in Belgien & Luxemburg und bauen diesen aktiv weiter aus.
- Sie **beraten & verkaufen** Kfz-Ersatzteile an **Bestands- & Neukunden** wie z. B. freie Werkstätten, Autohäuser und Handelsunternehmen.
- Sie kümmern sich um die Erfassung der **Bedarfsfälle** und die **strategische Aufbereitung** der notwendigen Aktivitäten.
- Sie erstellen **individuelle Aufträge** für unsere Kunden sowie die dazugehörigen, **passenden Angebote**.
- Sie **analysieren** regelmäßig den **Markt** & behalten den **Wettbewerb** und die Konkurrenz stets im Blick.
- Sie **präsentieren** unsere Produkte auf **Messen & Veranstaltungen** und verwandeln Interessenten in Neukunden!

Das bringen Sie mit

Das könnte etwas für Sie sein, wenn Sie...

- Sie bringen **relevante Berufserfahrung im Vertrieb** mit.
- Sie haben bereits **Erfahrung in der Kfz- / Nfz-Branche** gesammelt & bringen technisches Verständnis & Begeisterung für Automobile mit.
- Für Sie sind **mehrtägige Dienstreisen** nach Belgien oder Luxemburg kein Problem.
- Sie bringen **sehr gute Deutsch- sowie Englischkenntnisse** mit. Parles-tu français? Optimal!
- Sie haben einen gültigen **Führerschein der Klasse B**.
- Sie sind eine aufgeschlossene Persönlichkeit mit **selbstständiger & zielorientierter Arbeitsweise** und bringen eine ausgeprägte Beratungs- und Verkaufskompetenz mit.

Jetzt bewerben

Ihr Ansprechpartner bei hiral...



...heißt **Constantin Göbel-Voigt**.
Sie erreichen ihn telefonisch unter
+49 40 228992824



Diese Stelle ist nichts für Sie?

Sie denken, dass die Stelle nicht zu Ihnen passt? Es müssen nicht immer die 100% sein! Gemeinsam finden wir heraus, ob Sie der richtige Bewerber für die Stelle sind.

Zudem erhalten unsere Recruiting-Teams täglich neue, spannende Positionen, die wir für unsere Mandanten besetzen. Senden Sie uns einfach Ihren Lebenslauf und wir kommen auf Sie zu, sobald Ihr Profil zu einer von uns zu besetzenden Stelle passt.

[In Kontakt bleiben](#)

www.hiral.de