






Vertriebsleitung (m/w/d)

Leonberg



Das Wichtigste vorweg

-  Attraktives Gehaltspaket von bis zu 120.000 €
 -  Homeoffice-Möglichkeit mit großer Flexibilität + monatliche Präsenzwoche in Leonberg zur strategischen Abstimmung
 -  Firmenwagen zur privaten Nutzung (1%-Regelung) und Firmenkreditkarte für unkomplizierte Reisekostenabrechnung
-

[Jetzt bewerben](#)

Oder rufen Sie uns jetzt an!

Say



Wer sind wir?

Wir sind hiral. – hiral ist eine innovative, stark wachsende Personalberatung, die sich auf die Vermittlung von Fach- und Führungskräften spezialisiert hat. Als professioneller Partner unterstützen wir Unternehmen bei der Suche nach neuen Mitarbeitern und begleiten Kandidaten bei der Planung ihrer nächsten Karriereschritte. Deutschlandweit, branchenübergreifend und für Sie kostenlos!

Unternehmen

Ihr zukünftiger Arbeitgeber

- Die profiforms GmbH mit Sitz in Leonberg bei Stuttgart ist seit über 30 Jahren Spezialist für Business Communication Solutions.
- Als innovative „Denkfabrik“ entwickeln wir hochperformante Softwarelösungen rund um Customer Communication Management. Unsere Produkte helfen Unternehmen, Kommunikationsprozesse effizient, modern und rechtssicher zu steuern, ob On-Prem, in der Cloud oder hybrid.
- Unser USP: Standardsoftware mit individueller Erweiterbarkeit, höchste Prozessabdeckung und pragmatische Lösungen mit maximalem Kundenfokus.

Über Ihre Rolle

Was erwartet Sie als Vertriebsleitung (m/w/d)?

- Sie übernehmen die strategische und operative Verantwortung für den Vertrieb, inklusive Führung eines 3-4-köpfigen Sales-Teams und ggf. des Marketing-Teams.
- Sie betreuen unsere Key Accounts eigenständig und sind verantwortlich für deren Umsatzentwicklung.
- Sie entwickeln, testen und analysieren eigenverantwortlich Vertriebsstrategien und Pilotprojekte.
- Sie arbeiten eng mit der Geschäftsführung an der Weiterentwicklung unserer Gesamtvertriebsstrategie.
- Sie führen Marktanalysen und Vertragsverhandlungen selbstständig durch und bringen dabei ein gutes juristisches

Verständnis mit.

Das bringen Sie mit

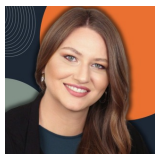
Mit welchen Voraussetzungen punkten Sie?

- Sie verfügen über fundierte Erfahrung im Softwarevertrieb oder in verwandten Bereichen mit erklärungsbedürftigen IT-Lösungen.
- Sie bringen vertriebsstrategische Kompetenz mit und verfolgen einen beratenden, lösungsorientierten Sales-Ansatz.
- Sie sind konversationssicher in Englisch und kommunikationsstark im Austausch mit internationalen Ansprechpartnern.
- Sie haben bereits Umsatzverantwortung übernommen und kennen den gesamten Vertriebsprozess – von Awareness bis Closing.
- Sie überzeugen durch Verhandlungsgeschick, eine gewinnende Art und ein belastbares Netzwerk – idealerweise in den Branchen Versicherung, Finance oder EVU.

Jetzt bewerben

Ihr Kontakt

Ihr Ansprechpartner bei hiral...



...heißt **Antonia Grassl**.

Sie erreichen sie telefonisch unter

+49 40 228 992 821



Diese Stelle ist nichts für Sie?

Sie denken, dass die Stelle nicht zu Ihnen passt? Es müssen nicht immer die 100% sein! Gemeinsam finden wir heraus, ob Sie der richtige Bewerber für die Stelle sind.

Zudem erhalten unsere Recruiting-Teams täglich neue, spannende Positionen, die wir für unsere Mandanten besetzen. Senden Sie uns einfach Ihren Lebenslauf und wir kommen auf Sie zu, sobald Ihr Profil zu einer von uns zu besetzenden Stelle passt.

[In Kontakt bleiben](#)

www.hiral.de

Vertriebsleitung (m/w/d)



Attraktives Gehaltspaket von bis zu 120.000 €



Homeoffice-Möglichkeit mit großer Flexibilität + monatliche Präsenzwoche in Leonberg zur strategischen Abstimmung



Firmenwagen zur privaten Nutzung (1%-Regelung) und Firmenkreditkarte für unkomplizierte Reisekostenabrechnung

[Jetzt bewerben](#)

[Oder rufen Sie uns jetzt an!](#)



Wer sind wir?

Wir sind hiral. – hiral ist eine innovative, stark wachsende Personalberatung, die sich auf die Vermittlung von Fach- und Führungskräften spezialisiert hat. Als professioneller Partner unterstützen wir Unternehmen bei der Suche nach neuen Mitarbeitern und begleiten Kandidaten bei der Planung ihrer nächsten Karriereschritte. Deutschlandweit, branchenübergreifend und für Sie kostenlos!

Unternehmen

Ihr zukünftiger Arbeitgeber

- Die profforms GmbH mit Sitz in Leonberg bei Stuttgart ist seit über 30 Jahren Spezialist für Business Communication Solutions.
- Als innovative „Denkfabrik“ entwickeln wir hochperformante Softwarelösungen rund um Customer Communication Management. Unsere Produkte helfen Unternehmen, Kommunikationsprozesse effizient, modern und rechtssicher zu steuern, ob On-Prem, in der Cloud oder hybrid.
- Unser USP: Standardsoftware mit individueller Erweiterbarkeit, höchste Prozessabdeckung und pragmatische Lösungen mit maximalem Kundenfokus.

Über Ihre Rolle

Was erwartet Sie als Vertriebsleitung (m/w/d)?

- Sie übernehmen die strategische und operative Verantwortung für den Vertrieb, inklusive Führung eines 3-4-köpfigen Sales-Teams und ggf. des Marketing-Teams.
 - Sie betreuen unsere Key Accounts eigenständig und sind verantwortlich für deren Umsatzentwicklung.
 - Sie entwickeln, testen und analysieren eigenverantwortlich Vertriebsstrategien und Pilotprojekte.
 - Sie arbeiten eng mit der Geschäftsführung an der Weiterentwicklung unserer Gesamtvertriebsstrategie.
 - Sie führen Marktanalysen und Vertragsverhandlungen selbstständig durch und bringen dabei ein gutes juristisches Verständnis mit.
-

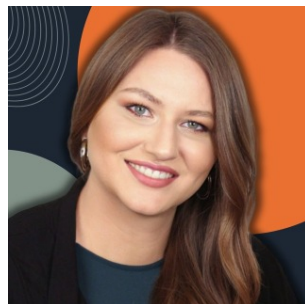
Das bringen Sie mit

Mit welchen Voraussetzungen punkten Sie?

- Sie verfügen über fundierte Erfahrung im Softwarevertrieb oder in verwandten Bereichen mit erklärungsbedürftigen IT-Lösungen.
- Sie bringen vertriebsstrategische Kompetenz mit und verfolgen einen beratenden, lösungsorientierten Sales-Ansatz.
- Sie sind konversationssicher in Englisch und kommunikationsstark im Austausch mit internationalen Ansprechpartnern.
- Sie haben bereits Umsatzverantwortung übernommen und kennen den gesamten Vertriebsprozess – von Awareness bis Closing.
- Sie überzeugen durch Verhandlungsgeschick, eine gewinnende Art und ein belastbares Netzwerk – idealerweise in den Branchen Versicherung, Finance oder EVU.

Jetzt bewerben

Ihr Ansprechpartner bei hiral...



...heißt **Antonia Grassl**.

Sie erreichen sie telefonisch unter
+49 40 228 992 821



Diese Stelle ist nichts für Sie?

Sie denken, dass die Stelle nicht zu Ihnen passt? Es müssen nicht immer die 100% sein! Gemeinsam finden wir

heraus, ob Sie der richtige Bewerber für die Stelle sind.

Zudem erhalten unsere Recruiting-Teams täglich neue, spannende Positionen, die wir für unsere Mandanten besetzen. Senden Sie uns einfach Ihren Lebenslauf und wir kommen auf Sie zu, sobald Ihr Profil zu einer von uns zu besetzenden Stelle passt.

In Kontakt bleiben

www.hiral.de