



Teamlead Sales SaaS/B2B (m/w/d)



Das Wichtigste vorweg

-  Bis zu 90.000 € Gehalt plus einer attraktiven Variable
-  Teilzeitmöglichkeit ab 30h
-  100 % remote – frei & flexibel arbeiten, wo du willst

[Jetzt bewerben](#)

Oder rufen Sie uns jetzt an!

Say



Wer sind wir?

Wir sind hiral. – hiral ist eine innovative, stark wachsende Personalberatung, die sich auf die Vermittlung von Fach- und Führungskräften spezialisiert hat. Als professioneller Partner unterstützen wir Unternehmen bei der Suche nach neuen Mitarbeitern und begleiten Kandidaten bei der Planung ihrer nächsten Karriereschritte. Deutschlandweit, branchenübergreifend und für Sie kostenlos!

Unternehmen

Dein zukünftiger Arbeitgeber

- etg24 ist ein Pionier der digitalen Immobilienverwaltung – seit 2013 am Start und heute mit rund 20 Leuten unterwegs, komplett remote.
- Du arbeitest mit einem echten SaaS-Produkt, das aus der Praxis kommt und in der Branche Maßstäbe setzt – inklusive stabilen Kundenstamm und wachsendem Markt.
- Das Team ist offen, motiviert und auf Augenhöhe organisiert – du hast direkten Zugang zur Geschäftsführung und jede Menge Gestaltungsspielraum.
- etg24 ist eigenfinanziert, unabhängig und bereit für den nächsten großen Schritt – genau wie du.

Über deine Rolle

Was erwartet Sie als Teamlead Sales Manager (m/w/d)?

- Du führst das Sales-Team fachlich und disziplinarisch
- Du entwickelst Ziele, setzt KPIs sinnvoll ein und steuerst den Vertrieb über klare Kennzahlen
- Du coachst dein Team, stärkst ihre Potenziale und entwickelst ein Sales-Playbook
- Du verbesserst laufend Prozesse, Tools und Automatisierungen im Vertriebsalltag
- Du arbeitest operativ mit – von der Leadqualifizierung bis zum Deal-Closing

- Du stimmst dich eng mit Marketing und Geschäftsführung ab, um Strategien und Kampagnen zu entwickeln
- Du optimierst unser CRM und nutzt Reports zur Ableitung von Maßnahmen
- Du behältst den Markt im Blick und entwickelst neue Ansätze zur Kundengewinnung
- Du gestaltest den Vertrieb aktiv mit – perspektivisch auch als Head of Sales
- Du präsentierst unsere Software souverän – digital und auf Events vor Ort

Das bringst du mit

Mit folgenden Voraussetzungen punktest du:

- Du hast mindestens 4–5 Jahre Erfahrung im B2B- oder SaaS-Vertrieb
- Du hast bereits ein Team geführt – fachlich, idealerweise disziplinarisch
- Du arbeitest mit KPIs und CRM-Systemen wie Pipedrive souverän und strukturiert
- Du denkst strategisch und optimierst gern bestehende Prozesse
- Du bringst gute Englischkenntnisse mit
- Du hast idealerweise Erfahrung in der Immobilienwirtschaft oder mit PropTech-Lösungen
- Du hast ein digitales Mindset und lernst dich schnell in neue Tools ein
- Du bist ein Teamplayer mit Coach-Mentalität – kein Ego-Manager

[Jetzt bewerben](#)

Ihr Kontakt

Ihr Ansprechpartner bei hiral...



...heißt **Constantin Göbel-Voigt**.

Sie erreichen ihn telefonisch unter

+49 40 228992824



Diese Stelle ist nichts für dich?

Du denkst, dass die Stelle nicht zu dir passt? Es müssen nicht immer die 100% sein! Gemeinsam finden wir heraus, ob du der richtige Bewerber für die Stelle bist.

Zudem erhalten unsere Recruiting-Teams täglich neue, spannende Positionen, die wir für unsere Mandanten besetzen. Sende uns einfach deinen Lebenslauf und wir kommen auf dich zu, sobald dein Profil zu einer von uns zu besetzenden Stelle passt.

In Kontakt bleiben

www.hiral.de

Teamlead Sales SaaS/B2B (m/w/d)



Bis zu 90.000 € Gehalt plus einer attraktiven Variable



Teilzeitmöglichkeit ab 30h



100 % remote – frei & flexibel arbeiten, wo du willst

[Jetzt bewerben](#)

[Oder rufen Sie uns jetzt an!](#)



Wer sind wir?

Wir sind hiral. – hiral ist eine innovative, stark wachsende Personalberatung, die sich auf die Vermittlung von Fach- und Führungskräften spezialisiert hat. Als professioneller Partner unterstützen wir Unternehmen bei der Suche nach neuen Mitarbeitern und begleiten Kandidaten bei der Planung ihrer nächsten Karriereschritte. Deutschlandweit, branchenübergreifend und für Sie kostenlos!

Unternehmen

Dein zukünftiger Arbeitgeber

- etg24 ist ein Pionier der digitalen Immobilienverwaltung – seit 2013 am Start und heute mit rund 20 Leuten unterwegs, komplett remote.
 - Du arbeitest mit einem echten SaaS-Produkt, das aus der Praxis kommt und in der Branche Maßstäbe setzt – inklusive stabilen Kundenstamm und wachsendem Markt.
 - Das Team ist offen, motiviert und auf Augenhöhe organisiert – du hast direkten Zugang zur Geschäftsführung und jede Menge Gestaltungsspielraum.
 - etg24 ist eigenfinanziert, unabhängig und bereit für den nächsten großen Schritt – genau wie du.
-
-

Über deine Rolle

Was erwartet Sie als Teamlead Sales Manager (m/w/d)?

- Du führst das Sales-Team fachlich und disziplinarisch
- Du entwickelst Ziele, setzt KPIs sinnvoll ein und steuerst den Vertrieb über klare Kennzahlen
- Du coachst dein Team, stärkst ihre Potenziale und entwickelst ein Sales-Playbook
- Du verbesserst laufend Prozesse, Tools und Automatisierungen im Vertriebsalltag
- Du arbeitest operativ mit – von der Leadqualifizierung bis zum Deal-Closing
- Du stimmst dich eng mit Marketing und Geschäftsführung ab, um Strategien und Kampagnen zu entwickeln
- Du optimierst unser CRM und nutzt Reports zur Ableitung von Maßnahmen
- Du behältst den Markt im Blick und entwickelst neue Ansätze zur Kundengewinnung
- Du gestaltest den Vertrieb aktiv mit – perspektivisch auch als Head of Sales
- Du präsentierst unsere Software souverän – digital und auf Events vor Ort

Das bringst du mit

Mit folgenden Voraussetzungen punktest du:

- Du hast mindestens 4–5 Jahre Erfahrung im B2B- oder SaaS-Vertrieb
- Du hast bereits ein Team geführt – fachlich, idealerweise disziplinarisch
- Du arbeitest mit KPIs und CRM-Systemen wie Pipedrive souverän und strukturiert
- Du denkst strategisch und optimierst gern bestehende Prozesse
- Du bringst gute Englischkenntnisse mit
- Du hast idealerweise Erfahrung in der Immobilienwirtschaft oder mit PropTech-Lösungen
- Du hast ein digitales Mindset und lernst dich schnell in neue Tools ein
- Du bist ein Teamplayer mit Coach-Mentalität – kein Ego-Manager

[Jetzt bewerben](#)

Ihr Ansprechpartner bei hiral...



...heißt **Constantin Göbel-Voigt**.
Sie erreichen ihn telefonisch unter
+49 40 228992824



Diese Stelle ist nichts für dich?

Du denkst, dass die Stelle nicht zu dir passt? Es müssen nicht immer die 100% sein! Gemeinsam finden wir heraus, ob du der richtige Bewerber für die Stelle bist.

Zudem erhalten unsere Recruiting-Teams täglich neue, spannende Positionen, die wir für unsere Mandanten besetzen. Sende uns einfach deinen Lebenslauf und wir kommen auf dich zu, sobald dein Profil zu einer von uns zu besetzenden Stelle passt.

[In Kontakt bleiben](#)

www.hiral.de