



Sales Manager im Außendienst (m/w/d)

Anforderungen



Das Wichtigste vorweg



Attraktives Gehalt



Firmenwagen zur 1%-Regelung



Einarbeitung: 2–3 Wochen intensiv in Amsterdam mit dem Team vor Ort

[Jetzt bewerben](#)

Oder rufen Sie uns jetzt an!

Say



Wer sind wir?

Wir sind hiral. – hiral ist eine innovative, stark wachsende Personalberatung, die sich auf die Vermittlung von Fach- und Führungskräften spezialisiert hat. Als professioneller Partner unterstützen wir Unternehmen bei der Suche nach neuen Mitarbeitern und begleiten Kandidaten bei der Planung ihrer nächsten Karriereschritte. Deutschlandweit, branchenübergreifend und für Sie kostenlos!

Unternehmen

Ihr zukünftiger Arbeitgeber

- Wir sind Becky's – ein internationaler Großhändler und Familienunternehmen für Süßwaren und Geschenkartikel mit Wurzeln in den Niederlanden. Seit über 20 Jahren bringen wir bunte Produkte in die Regale von Handelsketten in ganz Europa.
- Unser Team in Deutschland sitzt in Ankum, unser Herz schlägt in Amsterdam – dort, wo auch unsere Ideen entstehen.
- Bei uns geht es nicht um Konzerntheater oder Vertrieb nach Vorschrift – sondern um Eigenverantwortung, Hands-on-Mentalität und Produkte, die Spaß machen. Viele unserer Mitarbeitenden sind seit Jahrzehnten dabei – weil sie hier nicht nur Aufgaben finden, sondern echte Gestaltungsspielräume.

Über Ihre Rolle

Was erwartet Sie als Sales Manager Außendienst international & national (m/w/d)?

- Sie betreuen Neu- und Bestandskunden im In- (ca. 60 %) und Ausland (ca. 40 %) und entscheiden aktiv mit, welche Länder und Regionen Sie bearbeiten möchten.
- Sie gewinnen aktiv neue Kunden: vom Filialsystem bis zur Einzelhandelszentrale.
- Sie bauen langfristige Kundenbeziehungen auf und sorgen für

deren kontinuierliche Weiterentwicklung.

- Sie präsentieren unsere Produkte direkt beim Kunden, auf Messen oder in unseren Showrooms in Ankum und Amsterdam.
- Sie übernehmen die vollständige Angebots- und Auftragsabwicklung inklusive Preis- und Lieferabsprachen.
- Sie planen Ihre Touren eigenverantwortlich und effizient, ca. 15 Reisetage pro Monat.
- Sie arbeiten eng mit dem Vertriebsinnendienst sowie den Kolleg*innen aus den internationalen Standorten zusammen.

Das bringen Sie mit

Mit welchen Voraussetzungen können Sie punkten?

- Sie verfügen über mindestens 2–3 Jahre Erfahrung im Außendienst oder in einer vergleichbaren Vertriebsrolle.
- Sie haben ein gutes Gespür für Handelsstrukturen – idealerweise im FMCG-Umfeld.
- Sie überzeugen mit Kommunikationsstärke und haben Freude an Akquise, Beratung und Abschluss.
- Sie sind gerne unterwegs – ob mit Auto, Bahn oder Flieger ist für Sie Alltag.
- Sie sprechen sehr gut Deutsch und Englisch; weitere Sprachen sind von Vorteil.
- Sie arbeiten selbstständig, strukturiert und treiben Dinge aktiv voran.

Jetzt bewerben

Ihr Kontakt

Ihr Ansprechpartner bei hiral...



...heißt **Constantin Göbel-Voigt**.

Sie erreichen ihn telefonisch unter

+49 40 228992824



Diese Stelle ist nichts für Sie?

Sie denken, dass die Stelle nicht zu Ihnen passt? Es müssen nicht immer die 100% sein! Gemeinsam finden wir heraus, ob Sie der richtige Bewerber für die Stelle sind.

Zudem erhalten unsere Recruiting-Teams täglich neue, spannende Positionen, die wir für unsere Mandanten besetzen. Senden Sie uns einfach Ihren Lebenslauf und wir kommen auf Sie zu, sobald Ihr Profil zu einer von uns zu besetzenden Stelle passt.

In Kontakt bleiben

www.hiral.de

Sales Manager im Außendienst (m/w/d)



Attraktives Gehalt



Firmenwagen zur 1%-Regelung



Einarbeitung: 2–3 Wochen intensiv in Amsterdam mit dem
Team vor Ort

[Jetzt bewerben](#)

Oder rufen Sie uns jetzt an!



Wer sind wir?

Wir sind hiral. – hiral ist eine innovative, stark wachsende Personalberatung, die sich auf die Vermittlung von Fach- und Führungskräften spezialisiert hat. Als professioneller Partner unterstützen wir Unternehmen bei der Suche nach neuen Mitarbeitern und begleiten Kandidaten bei der Planung ihrer nächsten Karriereschritte. Deutschlandweit, branchenübergreifend und für Sie kostenlos!

Unternehmen

Ihr zukünftiger Arbeitgeber

- Wir sind Becky's – ein internationaler Großhändler und Familienunternehmen für Süßwaren und Geschenkartikel mit Wurzeln in den Niederlanden. Seit über 20 Jahren bringen wir bunte Produkte in die Regale von Handelsketten in ganz Europa.
 - Unser Team in Deutschland sitzt in Ankum, unser Herz schlägt in Amsterdam – dort, wo auch unsere Ideen entstehen.
 - Bei uns geht es nicht um Konzerntheater oder Vertrieb nach Vorschrift – sondern um Eigenverantwortung, Hands-on-Mentalität und Produkte, die Spaß machen. Viele unserer Mitarbeitenden sind seit Jahrzehnten dabei – weil sie hier nicht nur Aufgaben finden, sondern echte Gestaltungsspielräume.
-
-

Was erwartet Sie als Sales Manager Außendienst international & national (m/w/d)?

- Sie betreuen Neu- und Bestandskunden im In- (ca. 60 %) und Ausland (ca. 40 %) und entscheiden aktiv mit, welche Länder und Regionen Sie bearbeiten möchten.
- Sie gewinnen aktiv neue Kunden: vom Filialsystem bis zur Einzelhandelszentrale.
- Sie bauen langfristige Kundenbeziehungen auf und sorgen für deren kontinuierliche Weiterentwicklung.
- Sie präsentieren unsere Produkte direkt beim Kunden, auf Messen oder in unseren Showrooms in Anklam und Amsterdam.
- Sie übernehmen die vollständige Angebots- und Auftragsabwicklung inklusive Preis- und Lieferabsprachen.
- Sie planen Ihre Touren eigenverantwortlich und effizient, ca. 15 Reisetage pro Monat.
- Sie arbeiten eng mit dem Vertriebsinnendienst sowie den Kolleg*innen aus den internationalen Standorten zusammen.

Das bringen Sie mit

Mit welchen Voraussetzungen können Sie punkten?

- Sie verfügen über mindestens 2–3 Jahre Erfahrung im Außendienst oder in einer vergleichbaren Vertriebsrolle.
- Sie haben ein gutes Gespür für Handelsstrukturen – idealerweise im FMCG-Umfeld.
- Sie überzeugen mit Kommunikationsstärke und haben Freude an Akquise, Beratung und Abschluss.
- Sie sind gerne unterwegs – ob mit Auto, Bahn oder Flieger ist für Sie Alltag.
- Sie sprechen sehr gut Deutsch und Englisch; weitere Sprachen sind von Vorteil.
- Sie arbeiten selbstständig, strukturiert und treiben Dinge aktiv voran.

Jetzt bewerben

Ihr Ansprechpartner bei hiral...



...heißt **Constantin Göbel-Voigt**.
Sie erreichen ihn telefonisch unter
+49 40 228992824



Diese Stelle ist nichts für Sie?

Sie denken, dass die Stelle nicht zu Ihnen passt? Es müssen nicht immer die 100% sein! Gemeinsam finden wir heraus, ob Sie der richtige Bewerber für die Stelle sind.

Zudem erhalten unsere Recruiting-Teams täglich neue, spannende Positionen, die wir für unsere Mandanten besetzen. Senden Sie uns einfach Ihren Lebenslauf und wir kommen auf Sie zu, sobald Ihr Profil zu einer von uns zu besetzenden Stelle passt.

[In Kontakt bleiben](#)

www.hiral.de