



Vertriebsmitarbeiter (m/w/d)

Stahlhandel

Niederrhein



---

Das Wichtigste vorweg



Fixgehalt bis zu 55.000 € + bis zu 15% Provision



Firmenwagen mit Privatnutzung + Tankkarte



Hybrides Arbeiten | Vollzeit 38,5 Std./Woche

---

[Jetzt bewerben](#)

[Oder rufen Sie uns jetzt an!](#)

Say



## Wer sind wir?

**Wir sind hiral.** – hiral ist eine innovative, stark wachsende Personalberatung, die sich auf die Vermittlung von Fach- und Führungskräften spezialisiert hat. Als professioneller Partner unterstützen wir Unternehmen bei der Suche nach neuen Mitarbeitern und begleiten Kandidaten bei der Planung ihrer nächsten Karriereschritte. Deutschlandweit, branchenübergreifend und für Sie kostenlos!

## Unternehmen

### Das Unternehmen stellt sich vor:

Wir sind stahlhart und stolz darauf! Als niederländisch-deutsches Servicecenter verbinden wir jahrelange Erfahrung im Walzstahl mit einem wachsenden Know-how in Sonderstählen. Unsere Mission: Wir liefern den Stahl, den andere nicht führen, schneller als der Markt es erwartet und persönlicher, als Großhändler es je könnten.

Wir führen sehr dünne und breite, verschleißfeste Bleche, die unsere Wettbewerber kaum oder nur deutlich teurer anbieten. Was uns wirklich auszeichnet, ist unsere Flexibilität. Wir arbeiten ohne Mindestabnahmemengen, nehmen neue Kundenwünsche aktiv auf und setzen sie pünktlich um. Und weil guter Service für uns nicht beim Stahl aufhört, bieten wir zusätzlich Bearbeitungsschritte wie Zuschnitt, Strahlen, Primern und Beizen aus einer Hand.

Hinter all dem steht ein zehnköpfiges und eingespieltes Team mit Nerven aus Stahl, das auch für die anspruchsvollsten Anforderungen immer eine Lösung findet.

## Über deine Rolle

### Was erwartet dich als Vertriebsmitarbeiter (m/w/d) Stahlhandel?

- Du **akquirierst aktiv neue Kunden** und begleitest den gesamten Prozess von der ersten Ansprache bis zum Abschluss.
- Du **baust bestehende Kundenbeziehungen aus** und entwickelst sie langfristig weiter.
- Du **bearbeitest eigenverantwortlich den deutschsprachigen Markt** (Deutschland & Österreich) und erschließt perspektivisch weitere europäische Märkte.
- Du **identifizierst und bewertest neue Marktpotenziale** je nach passenden Produkt-Markt-Kombinationen.
- Du **setzt moderne Vertriebstools ein**, darunter KI-gestützte Analysen, um Potenziale schneller zu erkennen und zu nutzen
- Du wirkst an Marketingmaterialien und Kommunikationsmaßnahmen mit und **bringst dabei deine kreativen Ideen ein**.

Das bringst du mit

#### Mit welchen Voraussetzungen kannst du punkten?

- Du verfügst über eine **abgeschlossene kfm. Ausbildung** oder eine vergleichbare Qualifikation.
- Du bringst **mind. 2 Jahre B2B-Vertriebserfahrung, insb. in der Neukundenakquise**, mit.
- Zudem hast du **Branchenerfahrung in Stahl, Metall, Papier** oder vergleichbaren Rohstoffmärkten gesammelt.
- Idealerweise hast du **Erfahrung mit digitalen Vertriebstools**.
- Du bringst eine **Reisebereitschaft von ca. 40–60 %** mit.
- Du überzeugst mit einer **Hunter Mentality, unternehmerischer Denkweise** und selbstständiger Arbeitsweise.
- Du verfügst über **fließende Englischkenntnisse** und punktest idealerweise mit **Französischkenntnissen**.

Jetzt bewerben

---

Ihr Kontakt

#### Ihr Ansprechpartner bei hiral...



...heißt **Patrick Jahn**.  
Sie erreichen ihn telefonisch unter  
**+49 (0) 40 22 899 28 27**

---



## **Diese Stelle ist nichts für Sie?**

Sie denken, dass die Stelle nicht zu Ihnen passt? Es müssen nicht immer die 100% sein! Gemeinsam finden wir heraus, ob Sie der richtige Bewerber für die Stelle sind.

Zudem erhalten unsere Recruiting-Teams täglich neue, spannende Positionen, die wir für unsere Mandanten besetzen. Senden Sie uns einfach Ihren Lebenslauf und wir kommen auf Sie zu, sobald Ihr Profil zu einer von uns zu besetzenden Stelle passt.

[In Kontakt bleiben](#)

[www.hiral.de](http://www.hiral.de)

## Vertriebsmitarbeiter (m/w/d) Stahlhandel



Fixgehalt bis zu 55.000 € + bis zu 15% Provision



Firmenwagen mit Privatnutzung + Tankkarte



Hybrides Arbeiten | Vollzeit 38,5 Std./Woche

---

[Jetzt bewerben](#)

[Oder rufen Sie uns jetzt an!](#)

---



## Wer sind wir?

**Wir sind hiral.** – hiral ist eine innovative, stark wachsende Personalberatung, die sich auf die Vermittlung von Fach- und Führungskräften spezialisiert hat. Als professioneller Partner unterstützen wir Unternehmen bei der Suche nach neuen Mitarbeitern und begleiten Kandidaten bei der Planung ihrer nächsten Karriereschritte. Deutschlandweit, branchenübergreifend und für Sie kostenlos!

---

## Unternehmen

Das Unternehmen stellt sich vor:

Wir sind stahlhart und stolz darauf! Als niederländisch-deutsches Servicecenter verbinden wir jahrelange Erfahrung im Walzstahl mit einem wachsenden Know-how in Sonderstählen. Unsere Mission: Wir liefern den Stahl, den andere nicht führen, schneller als der Markt es erwartet und persönlicher, als Großhändler es je könnten.

Wir führen sehr dünne und breite, verschleißfeste Bleche, die unsere Wettbewerber kaum oder nur deutlich teurer anbieten. Was uns wirklich auszeichnet, ist unsere Flexibilität. Wir arbeiten ohne Mindestabnahmemengen, nehmen neue Kundenwünsche aktiv auf und setzen sie pünktlich um. Und weil guter Service für uns nicht beim Stahl aufhört, bieten wir zusätzlich Bearbeitungsschritte wie Zuschnitt, Strahlen, Primern und Beizen aus einer Hand.

Hinter all dem steht ein zehnköpfiges und eingespieltes Team mit Nerven aus Stahl, das auch für die anspruchsvollsten Anforderungen immer eine Lösung findet.

---

---

## Über deine Rolle

Was erwartet dich als Vertriebsmitarbeiter (m/w/d) Stahlhandel?

- Du **akquirierst aktiv neue Kunden** und begleitest den gesamten Prozess von der ersten Ansprache bis zum Abschluss.
- Du **baust bestehende Kundenbeziehungen aus** und entwickelst sie langfristig weiter.
- Du **bearbeitest eigenverantwortlich den deutschsprachigen Markt** (Deutschland & Österreich) und erschließt perspektivisch weitere europäische Märkte.
- Du **identifizierst und bewertest neue Marktpotenziale** je nach passenden Produkt-Markt-Kombinationen.
- Du **setzt moderne Vertriebstools ein**, darunter KI-gestützte Analysen, um Potenziale schneller zu erkennen und zu nutzen
- Du wirkst an Marketingmaterialien und Kommunikationsmaßnahmen mit und **bringst dabei deine kreativen Ideen ein**.

---

## Das bringst du mit

Mit welchen Voraussetzungen kannst du punkten?

- Du verfügst über eine **abgeschlossene kfm. Ausbildung** oder eine vergleichbare Qualifikation.
- Du bringst **mind. 2 Jahre B2B-Vertriebserfahrung, insb. in der Neukundenakquise**, mit.
- Zudem hast du **Branchenerfahrung in Stahl, Metall, Papier** oder vergleichbaren Rohstoffmärkten gesammelt.
- Idealerweise hast du **Erfahrung mit digitalen Vertriebstools**.
- Du bringst eine **Reisebereitschaft von ca. 40–60 %** mit.
- Du überzeugst mit einer **Hunter Mentality, unternehmerischer Denkweise** und selbstständiger Arbeitsweise.
- Du verfügst über **fließende Englischkenntnisse** und punktest idealerweise mit **Französischkenntnissen**.

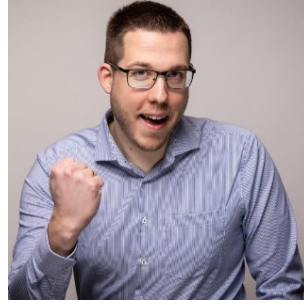
---

[Jetzt bewerben](#)

---

---

## Ihr Ansprechpartner bei hiral...



...heißt **Patrick Jahn**.

Sie erreichen ihn telefonisch unter

**+49 (0) 40 22 899 28 27**



### **Diese Stelle ist nichts für Sie?**

Sie denken, dass die Stelle nicht zu Ihnen passt? Es müssen nicht immer die 100% sein! Gemeinsam finden wir heraus, ob Sie der richtige Bewerber für die Stelle sind.

Zudem erhalten unsere Recruiting-Teams täglich neue, spannende Positionen, die wir für unsere Mandanten besetzen. Senden Sie uns einfach Ihren Lebenslauf und wir kommen auf Sie zu, sobald Ihr Profil zu einer von uns zu besetzenden Stelle passt.

[In Kontakt bleiben](#)

[www.hiral.de](http://www.hiral.de)