



## Sales Manager Kfz (m/w/d) - Frankreich Ost

Porto Metfalica



---

### Das Wichtigste vorweg



**Attraktives Gehaltspaket** - Fixum, Provision,  
Weihnachts- & Urlaubsgeld



**Firmenwagen** - auch zur privaten Nutzung



**100 % remote** - starten Sie Ihre Dienstreisen direkt von  
daheim

---

[Jetzt bewerben](#)

Oder rufen Sie uns jetzt an!

Say



## Wer sind wir?

**Wir sind hiral.** – hiral ist eine innovative, stark wachsende Personalberatung, die sich auf die Vermittlung von Fach- und Führungskräften spezialisiert hat. Als professioneller Partner unterstützen wir Unternehmen bei der Suche nach neuen Mitarbeitern und begleiten Kandidaten bei der Planung ihrer nächsten Karriereschritte. Deutschlandweit, branchenübergreifend und für Sie kostenlos!

## Unternehmen

Das Unternehmen stellt sich vor:

- Wir, die **Schäferbarthold GmbH**, sind ein international renommierter Großhändler **für Kfz-Teile und Zubehör** – und das seit über 100 Jahren.
- Als eines der wenigen kooperationsfreien, inhabergeführten Familienunternehmen der Branche stehen wir mit **rund 400 Mitarbeitenden** für das, was wirklich zählt: **Qualität und Verlässlichkeit**.
- Unser Sortiment umfasst **hochwertige Verschleißteile, Crash-Teile und Zubehör** für Vertragshändler, Werkstätten und Großhändler.
- Ob Kunde oder Mitarbeitender: **Wer einmal mit uns zusammenarbeitet, bleibt**. Unsere Mitarbeitenden sind im Schnitt seit 15 Jahren an Bord.
- Wir denken nicht in Budgets, sondern in Lösungen. Bei uns erwarten Sie kurze Wege, offene Türen und ein **Team, das gemeinsam Vollgas gibt!**

## Über Ihre Rolle

Was erwartet Sie als Sales Manager (m/w/d) Frankreich?

- Sie übernehmen die **aktive Neukundenakquise** und pflegen gleichzeitig bestehende Kundenbeziehungen im Gebiet Frankreich Ost.

- Sie **beraten und verkaufen Kfz Ersatzteile** an **Bestands- und Neukunden** wie z. B. freie Werkstätten, Autohäuser und Handelsunternehmen.
- Sie kümmern sich um die Erfassung der **Bedarfsfälle** und die **strategische Aufbereitung** der notwendigen Aktivitäten.
- Sie erstellen **individuelle Aufträge** für unsere Kunden sowie die dazugehörigen, **passenden Angebote**.
- Sie **analysieren** regelmäßig den **Markt** und behalten den **Wettbewerb** und die Konkurrenz stets im Blick.
- Sie **präsentieren** unsere Produkte auf **Messen und Veranstaltungen** und verwandeln Interessenten in Neukunden!

Das bringen Sie mit

Mit welchen Voraussetzungen können Sie punkten?

- Sie verfügen über **relevante Vertriebserfahrung in der Kfz- oder Nfz-Branche**.
- Sie bringen **technisches Verständnis** und **Begeisterung für Automobile** mit.
- Idealerweise haben sie bereits **Erfahrung im Kfz-Teilehandel** gesammelt.
- Für Sie sind **mehrtägige Dienstreisen im Vertriebsgebiet Frankreich Ost** kein Problem.
- Zudem verfügen Sie über **fließende Deutsch- und gute Französischkenntnisse**.
- Sie haben einen gültigen **Führerschein der Klasse B**.
- Sie arbeiten **selbstständig**, denken zielorientiert und haben ein **echtes Gespür für Beratung und Verkauf**.

Jetzt bewerben

---

Ihr Kontakt

**Ihr Ansprechpartner bei hiral...**



...heißt **Constantin Göbel-Voigt**.

Sie erreichen ihn telefonisch unter

**+49 40 228992824**

---



## Diese Stelle ist nichts für Sie?

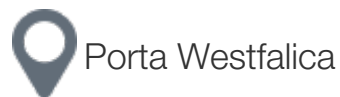
Sie denken, dass die Stelle nicht zu Ihnen passt? Es müssen nicht immer die 100% sein! Gemeinsam finden wir heraus, ob Sie der richtige Bewerber für die Stelle sind.

Zudem erhalten unsere Recruiting-Teams täglich neue, spannende Positionen, die wir für unsere Mandanten besetzen. Senden Sie uns einfach Ihren Lebenslauf und wir kommen auf Sie zu, sobald Ihr Profil zu einer von uns zu besetzenden Stelle passt.

In Kontakt bleiben

[www.hiral.de](http://www.hiral.de)

## Sales Manager Kfz (m/w/d) - Frankreich Ost



Attraktives Gehaltspaket - Fixum, Provision, Weihnachts- & Urlaubsgeld



Firmenwagen - auch zur privaten Nutzung



100 % remote - starten Sie Ihre Dienstreisen direkt von  
daheim

---

[Jetzt bewerben](#)

[Oder rufen Sie uns jetzt an!](#)

---



## Wer sind wir?

**Wir sind hiral.** – hiral ist eine innovative, stark wachsende Personalberatung, die sich auf die Vermittlung von Fach- und Führungskräften spezialisiert hat. Als professioneller Partner unterstützen wir Unternehmen bei der Suche nach neuen Mitarbeitern und begleiten Kandidaten bei der Planung ihrer nächsten Karriereschritte. Deutschlandweit, branchenübergreifend und für Sie kostenlos!

---

## Unternehmen

Das Unternehmen stellt sich vor:

- Wir, die **Schäferbarthold GmbH**, sind ein international renommierter Großhändler **für Kfz-Teile und Zubehör** – und das seit über 100 Jahren.
- Als eines der wenigen kooperationsfreien, inhabergeführten Familienunternehmen der Branche stehen wir mit **rund 400 Mitarbeitenden** für das, was wirklich zählt: **Qualität und Verlässlichkeit**.
- Unser Sortiment umfasst **hochwertige Verschleißteile, Crash-Teile und Zubehör** für Vertragshändler, Werkstätten und Großhändler.
- Ob Kunde oder Mitarbeitender: **Wer einmal mit uns zusammenarbeitet, bleibt**. Unsere Mitarbeitenden sind im Schnitt seit 15 Jahren an Bord.
- Wir denken nicht in Budgets, sondern in Lösungen. Bei uns erwarten Sie kurze Wege, offene Türen und ein **Team, das gemeinsam Vollgas gibt!**

---

---

## Über Ihre Rolle

Was erwartet Sie als Sales Manager (m/w/d) Frankreich?

- Sie übernehmen die **aktive Neukundenakquise** und pflegen gleichzeitig bestehende Kundenbeziehungen im Gebiet Frankreich Ost.
- Sie **beraten und verkaufen Kfz Ersatzteile** an **Bestands- und Neukunden** wie z. B. freie Werkstätten, Autohäuser und Handelsunternehmen.
- Sie kümmern sich um die Erfassung der **Bedarfsfälle** und die **strategische Aufbereitung** der notwendigen Aktivitäten.
- Sie erstellen **individuelle Aufträge** für unsere Kunden sowie die dazugehörigen, **passenden Angebote**.
- Sie **analysieren** regelmäßig den **Markt** und behalten den **Wettbewerb** und die Konkurrenz stets im Blick.
- Sie **präsentieren** unsere Produkte auf **Messen und Veranstaltungen** und verwandeln Interessenten in Neukunden!

---

## Das bringen Sie mit

Mit welchen Voraussetzungen können Sie punkten?

- Sie verfügen über **relevante Vertriebserfahrung in der Kfz- oder Nfz-Branche**.
- Sie bringen **technisches Verständnis** und **Begeisterung für Automobile** mit.
- Idealerweise haben sie bereits **Erfahrung im Kfz-Teilehandel** gesammelt.
- Für Sie sind **mehrtägige Dienstreisen** im **Vertriebsgebiet Frankreich Ost** kein Problem.
- Zudem verfügen Sie über **fließende Deutsch- und gute Französischkenntnisse**.
- Sie haben einen gültigen **Führerschein der Klasse B**.
- Sie arbeiten **selbstständig**, denken zielorientiert und haben ein **echtes Gespür für Beratung und Verkauf**.

---

Jetzt bewerben

---

---

**Ihr Ansprechpartner bei hiral...**



...heißt **Constantin Göbel-Voigt**.  
Sie erreichen ihn telefonisch unter  
**+49 40 228992824**

---



## **Diese Stelle ist nichts für Sie?**

Sie denken, dass die Stelle nicht zu Ihnen passt? Es müssen nicht immer die 100% sein! Gemeinsam finden wir heraus, ob Sie der richtige Bewerber für die Stelle sind.

Zudem erhalten unsere Recruiting-Teams täglich neue, spannende Positionen, die wir für unsere Mandanten besetzen. Senden Sie uns einfach Ihren Lebenslauf und wir kommen auf Sie zu, sobald Ihr Profil zu einer von uns zu besetzenden Stelle passt.

[In Kontakt bleiben](#)

[www.hiral.de](http://www.hiral.de)