



Vertriebsingenieur (m/w/d) Optik

Bad Kreuznach



Das Wichtigste vorweg



Attraktives Gehalt: bis 85.000 € (35h) / bis 97.000 €+ (40h) oder außertariflich mehr



30 Urlaubstage + Weihnachts- und Urlaubsgeld



100 % Remote-Option oder Arbeit am Standort Bad Kreuznach

[Jetzt bewerben](#)

Oder rufen Sie uns jetzt an!



Wer sind wir?

Wir sind hiral. – hiral ist eine innovative, stark wachsende Personalberatung, die sich auf die Vermittlung von Fach- und Führungskräften spezialisiert hat. Als professioneller Partner unterstützen wir Unternehmen bei der Suche nach neuen Mitarbeitern und begleiten Kandidaten bei der Planung ihrer nächsten Karriereschritte. Deutschlandweit, branchenübergreifend und für Sie kostenlos!

Unternehmen

Ihr zukünftiger Arbeitgeber

- Seit 1913 entwickelt und produziert Schneider Kreuznach High-End-Optiklösungen für Kunden weltweit.
- Als technologisch modernes, mittelständisches Unternehmen mit hoher Fertigungstiefe in Deutschland sind wir ein international gefragter Partner – u. a. in der Bildverarbeitung, Medizintechnik, Industrie, Elektronik und Defense.
- Unsere Kultur vereint Tradition und Wandel, unsere Produkte stehen für Exzellenz, unsere Teams für kollegiale Zusammenarbeit.

Über Ihre Rolle

Was erwartet Sie als Vertriebsingenieur Optik (m/w/d)?

- Sie betreuen internationale Kunden – von der Anfrage bis zum erfolgreichen Projektabschluss
- Sie gewinnen aktiv Neukunden und erschließen neue Märkte & Anwendungen
- Im Projektvertrieb entwickeln Sie technische Lösungen gemeinsam mit Produktmanagement & Entwicklung
- Sie sind regelmäßig auf Reisen (ca. 30 %), besuchen Kunden, Messen & Branchenevents
- Sie pflegen langfristige Kundenbeziehungen und übernehmen Verantwortung im Key-Account-Management
- Sie analysieren Märkte und entwickeln gezielte Vertriebsstrategien für Ihre Region

Das bringen Sie mit

Mit welchen Voraussetzungen können Sie punkten?

- Sie verfügen über 3–5 Jahre Erfahrung im technischen B2B-Vertrieb
- Sie bringen Branchenwissen in Medizintechnik, Bildverarbeitung, Elektronik oder Defense mit
- Sie kommunizieren sicher auf Englisch in einem internationalen Umfeld
- Sie besitzen eine hohe technische Auffassungsgabe und denken lösungsorientiert
- Sie bringen Reisebereitschaft (ca. 30 %) mit und sind gerne bei Kunden vor Ort
- *Nice-to-have:* Sie sprechen weitere Sprachen, sind humorvoll, teamorientiert und offen für Wandel

[Jetzt bewerben](#)

Ihr Kontakt

Ihr Ansprechpartner bei hiral...



...heißt **Constantin Göbel-Voigt**.

Sie erreichen ihn telefonisch unter

+49 40 228992824



Diese Stelle ist nichts für Sie?

Sie denken, dass die Stelle nicht zu Ihnen passt? Es müssen nicht immer die 100% sein! Gemeinsam finden wir heraus, ob Sie der richtige Bewerber für die Stelle sind.

Zudem erhalten unsere Recruiting-Teams täglich neue, spannende Positionen, die wir für unsere Mandanten besetzen. Senden Sie uns einfach Ihren Lebenslauf und wir kommen auf Sie zu, sobald Ihr Profil zu einer von uns zu besetzenden Stelle

passt.

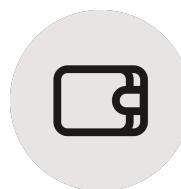
[In Kontakt bleiben](#)

www.hiral.de

Vertriebsingenieur (m/w/d) Optik



Bad Kreuznach



Attraktives Gehalt: bis 85.000 € (35h) / bis 97.000 €+ (40h)
oder außertariflich mehr



30 Urlaubstage + Weihnachts- und Urlaubsgeld



100 % Remote-Option oder Arbeit am Standort Bad
Kreuznach

[Jetzt bewerben](#)

Oder rufen Sie uns jetzt an!



Wer sind wir?

Wir sind hiral. – hiral ist eine innovative, stark wachsende Personalberatung, die sich auf die Vermittlung von Fach- und Führungskräften spezialisiert hat. Als professioneller Partner unterstützen wir Unternehmen bei der Suche nach neuen Mitarbeitern und begleiten Kandidaten bei der Planung ihrer nächsten Karriereschritte. Deutschlandweit, branchenübergreifend und für Sie kostenlos!

Unternehmen

Ihr zukünftiger Arbeitgeber

- Seit 1913 entwickelt und produziert Schneider Kreuznach High-End-Optiklösungen für Kunden weltweit.
 - Als technologisch modernes, mittelständisches Unternehmen mit hoher Fertigungstiefe in Deutschland sind wir ein international gefragter Partner – u. a. in der Bildverarbeitung, Medizintechnik, Industrie, Elektronik und Defense.
 - Unsere Kultur vereint Tradition und Wandel, unsere Produkte stehen für Exzellenz, unsere Teams für kollegiale Zusammenarbeit.
-
-

Über Ihre Rolle

Was erwartet Sie als Vertriebsingenieur Optik (m/w/d)?

- Sie betreuen internationale Kunden – von der Anfrage bis zum erfolgreichen Projektabschluss
 - Sie gewinnen aktiv Neukunden und erschließen neue Märkte & Anwendungen
 - Im Projektvertrieb entwickeln Sie technische Lösungen gemeinsam mit Produktmanagement & Entwicklung
 - Sie sind regelmäßig auf Reisen (ca. 30 %), besuchen Kunden, Messen & Branchenevents
 - Sie pflegen langfristige Kundenbeziehungen und übernehmen Verantwortung im Key-Account-Management
 - Sie analysieren Märkte und entwickeln gezielte Vertriebsstrategien für Ihre Region
-

Das bringen Sie mit

Mit welchen Voraussetzungen können Sie punkten?

- Sie verfügen über 3–5 Jahre Erfahrung im technischen B2B-Vertrieb
 - Sie bringen Branchenwissen in Medizintechnik, Bildverarbeitung, Elektronik oder Defense mit
 - Sie kommunizieren sicher auf Englisch in einem internationalen Umfeld
 - Sie besitzen eine hohe technische Auffassungsgabe und denken lösungsorientiert
 - Sie bringen Reisebereitschaft (ca. 30 %) mit und sind gerne bei Kunden vor Ort
 - *Nice-to-have:* Sie sprechen weitere Sprachen, sind humorvoll, teamorientiert und offen für Wandel
-

[Jetzt bewerben](#)

Ihr Ansprechpartner bei hiral...



...heißt **Constantin Göbel-Voigt**.
Sie erreichen ihn telefonisch unter
+49 40 228992824



Diese Stelle ist nichts für Sie?

Sie denken, dass die Stelle nicht zu Ihnen passt? Es müssen nicht immer die 100% sein! Gemeinsam finden wir heraus, ob Sie der richtige Bewerber für die Stelle sind.

Zudem erhalten unsere Recruiting-Teams täglich neue, spannende Positionen, die wir für unsere Mandanten besetzen. Senden Sie uns einfach Ihren Lebenslauf und wir kommen auf Sie zu, sobald Ihr Profil zu einer von uns zu besetzenden Stelle passt.

In Kontakt bleiben

www.hiral.de