






Vertriebsmitarbeiter (m/w/d) Technische Reinigung



Das Wichtigste vorweg

-  Gehalt bis zu 65.000 € + bis zu 20.000 € Bonus
 -  E-Firmenwagen (z. B. Mercedes EQB) inkl. Privatnutzung
 -  2 Tage Homeoffice/Wo. | Volle Arbeitszeitflexibilität
-

[Jetzt bewerben](#)

Oder rufen Sie uns jetzt an!



Wer sind wir?

Wir sind hiral. – hiral ist eine innovative, stark wachsende Personalberatung, die sich auf die Vermittlung von Fach- und Führungskräften spezialisiert hat. Als professioneller Partner unterstützen wir Unternehmen bei der Suche nach neuen Mitarbeitern und begleiten Kandidaten bei der Planung ihrer nächsten Karriereschritte. Deutschlandweit, branchenübergreifend und für Sie kostenlos!

Unternehmen

Das Unternehmen stellt sich vor:

Wir sind TC-Industrie-Service, kein einfaches Reinigungsunternehmen, sondern ein spezialisierter Dienstleister für technische Reinigung und Entsorgungslogistik. Angefangen mit einem einzigen Bagger, haben wir uns zu einem der gefragtesten Spezialdienstleister Deutschlands entwickelt. Heute betreiben wir modernste Spezialfahrzeuge, Hochdrucksysteme und komplexe Reinigungsanlagen für namhafte Industriekunden wie Mercedes-Benz oder Dürr. Was uns antreibt, ist der Anspruch, nicht einfach sauber zu arbeiten, sondern makellos zu liefern.

Stillstand ist für uns keine Option! Wir wachsen gezielt und erschließen kontinuierlich neue Geschäftsfelder – von technischer Reinigung über Entsorgungslogistik bis hin zu Wartung und Instandhaltung. Was uns wirklich unterscheidet, ist unsere Kultur. Bei uns treffen flache Hierarchien auf kurze Entscheidungswege und ein junges, ambitioniertes Team, das genau weiß, wohin die Reise geht.

Über deine Rolle

Was erwartet dich als Vertriebsmitarbeiter (m/w/d) Technische Reinigung?

- Ob über Empfehlungen, Messen oder Ausschreibungen: **Du gewinnst neue Kunden in Süddeutschland** und baust deinen eigenen Kundenstamm Schritt für Schritt auf.
- Du besuchst deine Kunden vor Ort, ermittelst ihren individuellen Bedarf und **entwickelst daraus maßgeschneiderte Lösungen**.
- Du **begleitest deine Kunden durch den gesamten Salesprozess**, erstellst überzeugende Angebote, verhandelst Konditionen und bringst Deals eigenverantwortlich zum Abschluss.
- Nach der erfolgreichen Akquise **betreust du deine Bestandskunden verlässlich** und entwickelst die Zusammenarbeit kontinuierlich weiter.
- Du **begleitest uns auf Messen**, repräsentierst TC-Industrie-Service nach außen und knüpfst neue Kontakte.

Das bringst du mit

Mit welchen Voraussetzungen kannst du punkten?

- Du bringst **mind. 3 Jahre B2B-Außendienst-Erfahrung**, insbesondere in der Neukundengewinnung, mit.
- Du hast bereits **Erfahrung im Dienstleistungsvertrieb** gesammelt, z. B. in der technischen Reinigung, im Facility Management oder in der Industrie.
- Du verfügst über ein **solides technisches Grundverständnis** – wer nicht weiß, was ein Saugwagen ist oder was 10 bar Druck bedeuten, wird sich in dieser Rolle schwertun.
- Du bringst eine **hohe Reisebereitschaft (ca. 50 %)** und einen **Führerschein der Klasse B** mit.
- Idealerweise bringst du **Branchenkenntnisse** in den Bereichen Automobil, Mineralöl oder Chemie mit.
- Du überzeugst durch ein **souveränes Auftreten, Verhandlungsgeschick** und eine ausgeprägte **Hands-on-Mentalität**.
- **Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse** runden dein Profil ab.

[Jetzt bewerben](#)

Ihr Kontakt

Ihr Ansprechpartner bei hiral...



...heißt **Patrick Jahn**.

Sie erreichen ihn telefonisch unter

+49 (0) 40 22 899 28 27



Diese Stelle ist nichts für Sie?

Sie denken, dass die Stelle nicht zu Ihnen passt? Es müssen nicht immer die 100% sein! Gemeinsam finden wir heraus, ob Sie der richtige Bewerber für die Stelle sind.

Zudem erhalten unsere Recruiting-Teams täglich neue, spannende Positionen, die wir für unsere Mandanten besetzen. Senden Sie uns einfach Ihren Lebenslauf und wir kommen auf Sie zu, sobald Ihr Profil zu einer von uns zu besetzenden Stelle passt.

[In Kontakt bleiben](#)

www.hiral.de

Vertriebsmitarbeiter (m/w/d) Technische Reinigung



Gehalt bis zu 65.000 € + bis zu 20.000 € Bonus



E-Firmenwagen (z. B. Mercedes EQB) inkl. Privatnutzung



2 Tage Homeoffice/Wo. | Volle Arbeitszeitflexibilität

[Jetzt bewerben](#)

Oder rufen Sie uns jetzt an!



Wer sind wir?

Wir sind hiral. – hiral ist eine innovative, stark wachsende Personalberatung, die sich auf die Vermittlung von Fach- und Führungskräften spezialisiert hat. Als professioneller Partner unterstützen wir Unternehmen bei der Suche nach neuen Mitarbeitern und begleiten Kandidaten bei der Planung ihrer nächsten Karriereschritte. Deutschlandweit, branchenübergreifend und für Sie kostenlos!

Unternehmen

Das Unternehmen stellt sich vor:

Wir sind TC-Industrie-Service, kein einfaches Reinigungsunternehmen, sondern ein spezialisierter Dienstleister für technische Reinigung und Entsorgungslogistik. Angefangen mit einem einzigen Bagger, haben wir uns zu einem der gefragtesten Spezialdienstleister Deutschlands entwickelt. Heute betreiben wir modernste Spezialfahrzeuge, Hochdrucksysteme und komplexe Reinigungsanlagen für namhafte Industriekunden wie Mercedes-Benz oder Dürr. Was uns antreibt, ist der Anspruch, nicht einfach sauber zu arbeiten,

sondern makellos zu liefern.

Stillstand ist für uns keine Option! Wir wachsen gezielt und erschließen kontinuierlich neue Geschäftsfelder – von technischer Reinigung über Entsorgungslogistik bis hin zu Wartung und Instandhaltung. Was uns wirklich unterscheidet, ist unsere Kultur. Bei uns treffen flache Hierarchien auf kurze Entscheidungswege und ein junges, ambitioniertes Team, das genau weiß, wohin die Reise geht.

Über deine Rolle

Was erwartet dich als Vertriebsmitarbeiter (m/w/d) Technische Reinigung?

- Ob über Empfehlungen, Messen oder Ausschreibungen: **Du gewinnst neue Kunden in Süddeutschland** und baust deinen eigenen Kundenstamm Schritt für Schritt auf.
- Du besuchst deine Kunden vor Ort, ermittelst ihren individuellen Bedarf und **entwickelst daraus maßgeschneiderte Lösungen**.
- Du **begleitest deine Kunden durch den gesamten Salesprozess**, erstellst überzeugende Angebote, verhandelst Konditionen und bringst Deals eigenverantwortlich zum Abschluss.
- Nach der erfolgreichen Akquise **betreust du deine Bestandskunden verlässlich** und entwickelst die Zusammenarbeit kontinuierlich weiter.
- Du **begleitest uns auf Messen**, repräsentierst TC-Industrie-Service nach außen und knüpfst neue Kontakte.

Das bringst du mit

Mit welchen Voraussetzungen kannst du punkten?

- Du bringst **mind. 3 Jahre B2B-Außendienst-Erfahrung**, insbesondere in der Neukundengewinnung, mit.
 - Du hast bereits **Erfahrung im Dienstleistungsvertrieb** gesammelt, z. B. in der technischen Reinigung, im Facility Management oder in der Industrie.
 - Du verfügst über ein **solides technisches Grundverständnis** – wer nicht weiß, was ein Saugwagen ist oder was 10 bar Druck bedeuten, wird sich in dieser Rolle schwertun.
 - Du bringst eine **hohe Reisebereitschaft (ca. 50 %)** und einen **Führerschein der Klasse B** mit.
 - Idealerweise bringst du **Branchenkenntnisse** in den Bereichen Automobil, Mineralöl oder Chemie mit.
 - Du überzeugst durch ein **souveränes Auftreten, Verhandlungsgeschick** und eine ausgeprägte **Hands-on-Mentalität**.
 - **Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse** runden dein Profil ab.
-

Jetzt bewerben

Ihr Ansprechpartner bei hiral...



...heißt **Patrick Jahn**.

Sie erreichen ihn telefonisch unter
+49 (0) 40 22 899 28 27



Diese Stelle ist nichts für Sie?

Sie denken, dass die Stelle nicht zu Ihnen passt? Es müssen nicht immer die 100% sein! Gemeinsam finden wir heraus, ob Sie der richtige Bewerber für die Stelle sind.

Zudem erhalten unsere Recruiting-Teams täglich neue, spannende Positionen, die wir für unsere Mandanten besetzen. Senden Sie uns einfach Ihren Lebenslauf und wir kommen auf Sie zu, sobald Ihr Profil zu einer von uns zu besetzenden Stelle passt.

In Kontakt bleiben

www.hiral.de