



Sales Manager (m/w/d) Automotive

Stuttgart



Das Wichtigste vorweg



Fixum bis zu 90.000 € + Variable



3 Tage Homeoffice pro Woche & Vertrauensarbeitszeit



Firmeneigenes Gym (80 m²)

[Jetzt bewerben](#)

Oder rufen Sie uns jetzt an!

Say



Wer sind wir?

Wir sind hiral. – hiral ist eine innovative, stark wachsende Personalberatung, die sich auf die Vermittlung von Fach- und Führungskräften spezialisiert hat. Als professioneller Partner unterstützen wir Unternehmen bei der Suche nach neuen Mitarbeitern und begleiten Kandidaten bei der Planung ihrer nächsten Karriereschritte. Deutschlandweit, branchenübergreifend und für Sie kostenlos!

Unternehmen

Das Unternehmen stellt sich vor:

Wir sind Screens, das einzige Unternehmen weltweit, das Infotainmentsysteme analysiert, vergleicht und digital zugänglich macht. Keine Wettbewerber, kein Rabattzwang – nur ein patentiertes Produkt, das für sich spricht. Seit 2019 nutzen nahezu alle großen Automobilhersteller weltweit unsere Plattform ScreensStudio, um Infotainmentsysteme von Fahrzeugen global zu vergleichen, ohne das Auto selbst ausleihen zu müssen.

Unsere Teams in Stuttgart, Shanghai und Detroit bringen 10 Nationalitäten zusammen, und trotzdem kennt man sich beim Namen. Zwei neue Produkte stehen kurz vor dem Launch, darunter eine KI-basierte Lösung, die den Markt neu definieren kann. Wir wachsen bewusst und brauchen Verstärkung, die mitdenkt.

Über deine Rolle

Was erwartet dich als Sales Manager (m/w/d)

Automotive?

- Da nahezu alle großen OEMs bereits unsere Kunden sind, steigst du direkt ein und **sprichst Entscheider bei internationalen Automobilherstellern** per Telefon und über LinkedIn **an**.
- Du steuerst den kompletten **Sales-Cycle** eigenverantwortlich,

von der ersten Demo bis zum Vertragsabschluss.

- Du erstellst **Angebote**, verhandelst **Preise** und begleitest Kunden intern durch ihre eigene **Entscheidungsstruktur**.
- Du betreust Bestandskunden langfristig und erkennst aktiv **Cross- und Upselling-Potenziale**.
- Du arbeitest eng mit den **internationalen Teams** in Stuttgart, Shanghai und Detroit zusammen.
- Du gibst **Kundenfeedback** direkt in die **Produktentwicklung** und nimmst Einfluss auf die Weiterentwicklung des Produkts.

Das bringst du mit

Mit welchen Voraussetzungen kannst du punkten?

- Du verfügst über **verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse**.
- Du bringst **mind. 1 Jahr Erfahrung in der aktiven Kaltakquise (Cold Calling)** mit.
- Du bist bereit, **montags und mittwochs vor Ort in Stuttgart zu arbeiten**.
- Du **kennst die Automotive-Branche** oder bringst Erfahrung aus der Zuliefererbranche mit.
- Du hast idealerweise ein **abgeschlossenes Studium** (technisch oder BWL) oder eine vergleichbare Qualifikation.
- Du bist **erfahren im Umgang mit internationalen Kunden** und begegnest auch Top-Entscheidern direkt auf Augenhöhe.
- Du bist **schlagfertig, denkst wie ein Hunter** und **kommunizierst proaktiv**.

Jetzt bewerben

Ihr Kontakt

Ihr Ansprechpartner bei hiral...



...heißt **Stefano Palu**.

Sie erreichen ihn telefonisch unter



Diese Stelle ist nichts für Sie?

Sie denken, dass die Stelle nicht zu Ihnen passt? Es müssen nicht immer die 100% sein! Gemeinsam finden wir heraus, ob Sie der richtige Bewerber für die Stelle sind.

Zudem erhalten unsere Recruiting-Teams täglich neue, spannende Positionen, die wir für unsere Mandanten besetzen. Senden Sie uns einfach Ihren Lebenslauf und wir kommen auf Sie zu, sobald Ihr Profil zu einer von uns zu besetzenden Stelle passt.

In Kontakt bleiben

www.hiral.de

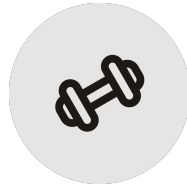
Sales Manager (m/w/d) Automotive



Fixum bis zu 90.000 € + Variable



3 Tage Homeoffice pro Woche & Vertrauensarbeitszeit



Firmeneigenes Gym (80 m²)

[Jetzt bewerben](#)

[Oder rufen Sie uns jetzt an!](#)



Wer sind wir?

Wir sind hiral. – hiral ist eine innovative, stark wachsende Personalberatung, die sich auf die Vermittlung von Fach- und Führungskräften spezialisiert hat. Als professioneller Partner unterstützen wir Unternehmen bei der Suche nach neuen Mitarbeitern und begleiten Kandidaten bei der Planung ihrer nächsten Karriereschritte. Deutschlandweit, branchenübergreifend und für Sie kostenlos!

Unternehmen

Das Unternehmen stellt sich vor:

Wir sind Screens, das einzige Unternehmen weltweit, das Infotainmentsysteme analysiert, vergleicht und digital zugänglich macht. Keine Wettbewerber, kein Rabattzwang – nur ein patentiertes Produkt, das für sich spricht. Seit 2019 nutzen nahezu alle großen Automobilhersteller weltweit unsere Plattform ScreensStudio, um Infotainmentsysteme von Fahrzeugen global zu vergleichen, ohne das Auto selbst ausleihen zu müssen.

Unsere Teams in Stuttgart, Shanghai und Detroit bringen 10 Nationalitäten zusammen, und trotzdem kennt man sich beim Namen. Zwei neue Produkte stehen kurz vor dem Launch, darunter eine KI-basierte Lösung, die den Markt neu definieren kann. Wir wachsen bewusst und brauchen Verstärkung, die mitdenkt.

Was erwartest dich als Sales Manager (m/w/d) Automotive?

- Da nahezu alle großen OEMs bereits unsere Kunden sind, steigst du direkt ein und **sprichst Entscheider bei internationalen Automobilherstellern** per Telefon und über LinkedIn an.
 - Du steuerst den kompletten **Sales-Cycle** eigenverantwortlich, von der ersten Demo bis zum Vertragsabschluss.
 - Du erstellst **Angebote**, verhandelst **Preise** und begleitest Kunden intern durch ihre eigene **Entscheidungsstruktur**.
 - Du betreust Bestandskunden langfristig und erkennst aktiv **Cross- und Upselling-Potenziale**.
 - Du arbeitest eng mit den **internationalen Teams** in Stuttgart, Shanghai und Detroit zusammen.
 - Du gibst **Kundenfeedback** direkt in die **Produktentwicklung** und nimmst Einfluss auf die Weiterentwicklung des Produkts.
-

Das bringst du mit

Mit welchen Voraussetzungen kannst du punkten?

- Du verfügst über **verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse**.
 - Du bringst **mind. 1 Jahr Erfahrung in der aktiven Kaltakquise (Cold Calling)** mit.
 - Du bist bereit, **montags und mittwochs vor Ort in Stuttgart zu arbeiten**.
 - Du **kennst die Automotive-Branche** oder bringst Erfahrung aus der Zuliefererbranche mit.
 - Du hast idealerweise ein **abgeschlossenes Studium** (technisch oder BWL) oder eine vergleichbare Qualifikation.
 - Du bist **erfahren im Umgang mit internationalen Kunden** und begegnest auch Top-Entscheidern direkt auf Augenhöhe.
 - Du bist **schlagfertig, denkst wie ein Hunter** und **kommunizierst proaktiv**.
-

Jetzt bewerben

Ihr Ansprechpartner bei hiral...



...heißt **Stefano Palu**.

Sie erreichen ihn telefonisch unter
+49 40 228992829



Diese Stelle ist nichts für Sie?

Sie denken, dass die Stelle nicht zu Ihnen passt? Es müssen nicht immer die 100% sein! Gemeinsam finden wir heraus, ob Sie der richtige Bewerber für die Stelle sind.

Zudem erhalten unsere Recruiting-Teams täglich neue, spannende Positionen, die wir für unsere Mandanten besetzen. Senden Sie uns einfach Ihren Lebenslauf und wir kommen auf Sie zu, sobald Ihr Profil zu einer von uns zu besetzenden Stelle passt.

[In Kontakt bleiben](#)

www.hiral.de