



Gebietsverkaufsleiter (m/w/d) BaWü



Das Wichtigste vorweg



Fixgehalt 60.000 € – 80.000 € + bis zu 10 % Variable



Firmenwagen mit Privatnutzung



Mix aus Außendienst + Homeoffice

[Jetzt bewerben](#)

[Oder rufen Sie uns jetzt an!](#)



Wer sind wir?

Wir sind hiral. – hiral ist eine innovative, stark wachsende Personalberatung, die sich auf die Vermittlung von Fach- und Führungskräften spezialisiert hat. Als professioneller Partner unterstützen wir Unternehmen bei der Suche nach neuen Mitarbeitern und begleiten Kandidaten bei der Planung ihrer nächsten Karriereschritte. Deutschlandweit, branchenübergreifend und für Sie kostenlos!

Unternehmen

Das Unternehmen stellt sich vor:

Wir sind Gallagher Europe und unterstützen Landwirte seit 1938 mit innovativen Lösungen, um Tierhaltung verantwortungsvoll, produktiv und profitabel zu gestalten. Als europäischer Marktführer für elektrische Weidezäune stehen wir für starke Marken, höchste Qualität und echten Kundennutzen. Mittlerweile setzen mehr als 6.000 Händler europaweit auf die praxisnah entwickelten Gallagher Europe Produktmarken. Neben unseren Elektrozaunmarken Gallagher, Pulsara und Elephant umfasst unser Portfolio außerdem Wiege- und Tierkennungssysteme, Fohlengeburtmelder, Schermaschinen und vieles mehr.

Dich erwartet ein internationales 11-köpfiges Vertriebsteam, das Lust auf Erfolg hat, sich gegenseitig pusht und den Markt gemeinsam weiterentwickelt.

Über deine Rolle

Was erwartet dich als Gebietsverkaufsleiter (m/w/d) BaWü?

- Du lebst den „Gallagher Way of Selling“ und positionierst Gallagher als echten **Wachstumspartner für Endkunden in Süddeutschland** (BaWü).
- Dabei akquirierst du **neue Endkunden in Baden-**

Württemberg, bindest sie nachhaltig ein und baust unsere **regionale Präsenz gezielt aus**.

- Du baust **vertrauensvolle, langfristige Beziehungen** zu Endkunden auf und pflegst diese aktiv durch regelmäßige Besuche und enge Zusammenarbeit.
- Du erkennst **Upselling- und Cross-Selling-Potenziale**, die echten Mehrwert für deine **Endkunden** schaffen und ihr Geschäft voranbringen.
- Du arbeitest eng mit Tiermanagement-Spezialisten, Kundenberatern, KAM und Marketing zusammen, um **ganzheitliche Lösungen für deine Region zu schaffen**.
- **Du brennst für den B2B- oder B2C-Vertrieb?** Bei uns setzt du deine Stärke ein, wo du möchtest!

Das bringst du mit

Mit welchen Voraussetzungen kannst du punkten?

- Du verfügst idealerweise über einen **Studienabschluss**, z. B. in Betriebswirtschaftslehre, Marketing oder einem vergleichbaren Fachgebiet.
- Du bringst **mind. 2 Jahre Vertriebserfahrung im Außendienst, insbesondere im Agrar- oder technischen Bereich**, mit (B2B oder B2C).
- Du bist **wohnhaft in Baden-Württemberg** und besitzt einen **Führerschein der Klasse B**.
- Du hast **Erfahrung im Außendienst** und konntest idealerweise bereits erste **Erfahrungen in einem internationalen Umfeld** sammeln.
- **Sehr gute Deutsch- und gute Englischkenntnisse** runden dein Profil ab.

[Jetzt bewerben](#)

Ihr Kontakt

Ihr Ansprechpartner bei hiral...



...heißt **Stefano Palu**.

Sie erreichen ihn telefonisch unter



Diese Stelle ist nichts für Sie?

Sie denken, dass die Stelle nicht zu Ihnen passt? Es müssen nicht immer die 100% sein! Gemeinsam finden wir heraus, ob Sie der richtige Bewerber für die Stelle sind.

Zudem erhalten unsere Recruiting-Teams täglich neue, spannende Positionen, die wir für unsere Mandanten besetzen. Senden Sie uns einfach Ihren Lebenslauf und wir kommen auf Sie zu, sobald Ihr Profil zu einer von uns zu besetzenden Stelle passt.

[In Kontakt bleiben](#)

www.hiral.de

Gebietsverkaufsleiter (m/w/d) BaWü



Fixgehalt 60.000 € – 80.000 € + bis zu 10 % Variable



Firmenwagen mit Privatnutzung



Mix aus Außendienst + Homeoffice

[Jetzt bewerben](#)

[Oder rufen Sie uns jetzt an!](#)



Wer sind wir?

Wir sind hiral. – hiral ist eine innovative, stark wachsende Personalberatung, die sich auf die Vermittlung von Fach- und Führungskräften spezialisiert hat. Als professioneller Partner unterstützen wir Unternehmen bei der Suche nach neuen Mitarbeitern und begleiten Kandidaten bei der Planung ihrer nächsten Karriereschritte. Deutschlandweit, branchenübergreifend und für Sie kostenlos!

Unternehmen

Das Unternehmen stellt sich vor:

Wir sind Gallagher Europe und unterstützen Landwirte seit 1938 mit innovativen Lösungen, um Tierhaltung verantwortungsvoll, produktiv und profitabel zu gestalten. Als europäischer Marktführer für elektrische Weidezäune stehen wir für starke Marken, höchste Qualität und echten Kundennutzen. Mittlerweile setzen mehr als 6.000 Händler europaweit auf die praxisnah entwickelten Gallagher Europe Produktmarken. Neben unseren Elektrozaunmarken Gallagher, Pulsara und Elephant umfasst unser Portfolio außerdem Wiege- und Tierkennungssysteme, Fohlengeburtmelder, Schermaschinen und vieles mehr.

Dich erwartet ein internationales 11-köpfiges Vertriebsteam, das Lust auf Erfolg hat, sich gegenseitig pusht und den Markt gemeinsam weiterentwickelt.

Über deine Rolle

Was erwartet dich als Gebietsverkaufsleiter (m/w/d) BaWü?

- Du lebst den „Gallagher Way of Selling“ und positionierst Gallagher als echten **Wachstumspartner für Endkunden in Süddeutschland** (BaWü).
 - Dabei akquirierst du **neue Endkunden in Baden-Württemberg**, bindest sie nachhaltig ein und baust unsere **regionale Präsenz gezielt aus**.
 - Du baust **vertrauensvolle, langfristige Beziehungen** zu Endkunden auf und pflegst diese aktiv durch regelmäßige Besuche und enge Zusammenarbeit.
 - Du erkennst **Upselling- und Cross-Selling-Potenziale**, die echten Mehrwert für deine **Endkunden** schaffen und ihr Geschäft voranbringen.
 - Du arbeitest eng mit Tiermanagement-Spezialisten, Kundenberatern, KAM und Marketing zusammen, um **ganzheitliche Lösungen für deine Region zu schaffen**.
 - **Du brennst für den B2B- oder B2C-Vertrieb?** Bei uns setzt du deine Stärke ein, wo du möchtest!
-

Das bringst du mit

Mit welchen Voraussetzungen kannst du punkten?

- Du verfügst idealerweise über einen **Studienabschluss**, z. B. in Betriebswirtschaftslehre, Marketing oder einem vergleichbaren Fachgebiet.
 - Du bringst **mind. 2 Jahre Vertriebserfahrung im Außendienst, insbesondere im Agrar- oder technischen Bereich**, mit (B2B oder B2C).
 - Du bist **wohnhaft in Baden-Württemberg** und besitzt einen **Führerschein der Klasse B**.
 - Du hast **Erfahrung im Außendienst** und konntest idealerweise bereits erste **Erfahrungen in einem internationalen Umfeld** sammeln.
 - **Sehr gute Deutsch- und gute Englischkenntnisse** runden dein Profil ab.
-

[Jetzt bewerben](#)

Ihr Ansprechpartner bei hiral...



...heißt **Stefano Palu**.

Sie erreichen ihn telefonisch unter

+49 40 228992829



Diese Stelle ist nichts für Sie?

Sie denken, dass die Stelle nicht zu Ihnen passt? Es müssen nicht immer die 100% sein! Gemeinsam finden wir heraus, ob Sie der richtige Bewerber für die Stelle sind.

Zudem erhalten unsere Recruiting-Teams täglich neue, spannende Positionen, die wir für unsere Mandanten besetzen. Senden Sie uns einfach Ihren Lebenslauf und wir kommen auf Sie zu, sobald Ihr Profil zu einer von uns zu besetzenden Stelle passt.

[In Kontakt bleiben](#)

www.hiral.de