



Vertriebsleiter (m/w/d)

Frankfurt



Das Wichtigste vorweg



Fixgehalt bis zu 87.500 € + bis zu 10.000 € Bonus



Bis zu 4 Tage Homeoffice/Woche | Workation innerhalb der EU möglich



Flexible Arbeitszeiten | Voll-/Teilzeit (32–40 Std./Woche)

[Jetzt bewerben](#)

Oder rufen Sie uns jetzt an!



Wer sind wir?

Wir sind hiral. – hiral ist eine innovative, stark wachsende Personalberatung, die sich auf die Vermittlung von Fach- und Führungskräften spezialisiert hat. Als professioneller Partner unterstützen wir Unternehmen bei der Suche nach neuen Mitarbeitern und begleiten Kandidaten bei der Planung ihrer nächsten Karriereschritte. Deutschlandweit, branchenübergreifend und für Sie kostenlos!

Unternehmen

Das Unternehmen stellt sich vor:

Wir, die PANDA Fördergesellschaft für Umwelt (100%ige Tochter des WWF Deutschland), verbinden Wirtschaft und Naturschutz, um Unternehmen auf ihrem Weg zu wirksamer und messbarer Nachhaltigkeit zu unterstützen. Als Schnittstelle zwischen Wirtschaft und der führenden Umweltorganisation WWF arbeiten wir wissenschaftlich fundiert, praxisnah und international vernetzt.

Wer bei uns arbeitet, gestaltet Transformation mit echtem Sinn und nachhaltiger Wirkung. Dabei setzen wir auf flache Hierarchien, kurze Entscheidungswege und viel Gestaltungsspielraum. Unser ca. 10-köpfiges Vertriebsteam verbindet Vertriebsexzellenz mit Nachhaltigkeit und arbeitet partnerschaftlich mit Beratung und Fachbereichen zusammen.

Über deine Rolle

Was erwartet dich als Vertriebsleiter (m/w/d)?

- Du führst ein **10-köpfiges Vertriebsteam** und baust langfristige Kooperationen mit deutschen Unternehmen auf, um Umweltengagement sichtbar zu stärken und Finanzmittel für die Arbeit des WWF zu generieren.
- Dabei **unterstützt du dein Team aktiv bei der Gewinnung von neuen Unternehmenspartnern**, z. B. in Bereichen, wie Sponsoring oder Spenden.
- Für den Aufbau und die Pflege dieser Partnerschaften bist du

etwa **zweimal im Monat deutschlandweit** bei Veranstaltungen oder direkt bei Unternehmen vor Ort.

- Zentrales Ziel deines Teams ist die Verhandlung von **Lizenzpartnerschaften zur Verwendung des bekannten WWF-Logos**.
- Unter deiner Führung entwickelt ihr **neue Konzepte und Mechanismen**, um dein Team stetig weiterzuentwickeln.
- Dabei arbeitet ihr **eng vernetzt mit nationalen Kollegen des WWF Deutschland** sowie mit internationalen Kollegen des WWF Netzwerks zusammen.

Das bringst du mit

Mit welchen Voraussetzungen kannst du punkten?

- Du verfügst idealerweise über ein **abgeschlossenes Hochschulstudium, z. B. im Bereich BWL, Nachhaltigkeitsmanagement, Kommunikationswissenschaft** oder einem vergleichbaren Fachgebiet.
- Du bringst **mind. 5 Jahre Berufserfahrung im B2B-Vertrieb von erklärungsbedürftigen Produkten** mit.
- Du hast **mind. 3 Jahre Führungserfahrung**, sowohl fachlich als auch disziplinarisch.
- Du bist bereit, **mind. 1x pro Woche** in unserem Büro in **Frankfurt, Hamburg oder Berlin** zu arbeiten. In Frankfurt bist du auf jeden Fall **1x im Monat vor Ort** (auch wenn du sonst in Hamburg oder Berlin arbeitest).
- Du punktest mit **sicheren Präsentationsskills (Microsoft PowerPoint)** und idealerweise Erfahrung im Umgang mit **Pipedrive**.
- Du bringst ein **starkes Interesse an Nachhaltigkeits- und Umweltthemen** mit.
- Zudem bist du ein **absoluter Teamplayer** und eine **leidenschaftliche Vertriebspersönlichkeit**.
- **Sehr gute Deutsch- sowie gute Englischkenntnisse** runden dein Profil ab.

[Jetzt bewerben](#)

Ihr Kontakt

Ihr Ansprechpartner bei hiral...



...heißt **Pia Beermann**.

Sie erreichen sie telefonisch unter

+49 (0) 40 2289928-28



Diese Stelle ist nichts für Sie?

Sie denken, dass die Stelle nicht zu Ihnen passt? Es müssen nicht immer die 100% sein! Gemeinsam finden wir heraus, ob Sie der richtige Bewerber für die Stelle sind.

Zudem erhalten unsere Recruiting-Teams täglich neue, spannende Positionen, die wir für unsere Mandanten besetzen. Senden Sie uns einfach Ihren Lebenslauf und wir kommen auf Sie zu, sobald Ihr Profil zu einer von uns zu besetzenden Stelle passt.

[In Kontakt bleiben](#)

www.hiral.de

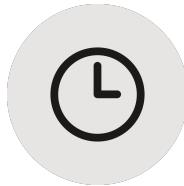
Vertriebsleiter (m/w/d)



Fixgehalt bis zu 87.500 € + bis zu 10.000 € Bonus



Bis zu 4 Tage Homeoffice/Woche | Workation innerhalb der EU möglich



Flexible Arbeitszeiten | Voll-/Teilzeit (32–40 Std./Woche)

[Jetzt bewerben](#)

Oder rufen Sie uns jetzt an!



Wer sind wir?

Wir sind hiral. – hiral ist eine innovative, stark wachsende Personalberatung, die sich auf die Vermittlung von Fach- und Führungskräften spezialisiert hat. Als professioneller Partner unterstützen wir Unternehmen bei der Suche nach neuen Mitarbeitern und begleiten Kandidaten bei der Planung ihrer nächsten Karriereschritte. Deutschlandweit, branchenübergreifend und für Sie kostenlos!

Unternehmen

Das Unternehmen stellt sich vor:

Wir, die PANDA Fördergesellschaft für Umwelt (100%ige Tochter des WWF Deutschland), verbinden Wirtschaft und Naturschutz, um Unternehmen auf ihrem Weg zu wirksamer und messbarer Nachhaltigkeit zu unterstützen. Als Schnittstelle zwischen Wirtschaft und der führenden Umweltorganisation WWF arbeiten wir wissenschaftlich fundiert, praxisnah und international vernetzt.

Wer bei uns arbeitet, gestaltet Transformation mit echtem Sinn und nachhaltiger Wirkung. Dabei setzen wir auf flache Hierarchien, kurze Entscheidungswege und viel Gestaltungsspielraum. Unser ca. 10-köpfiges Vertriebsteam verbindet Vertriebsexzellenz mit Nachhaltigkeit und arbeitet partnerschaftlich mit Beratung und Fachbereichen zusammen.

Über deine Rolle

Was erwartet dich als Vertriebsleiter (m/w/d)?

- Du führst ein **10-köpfiges Vertriebsteam** und baust langfristige Kooperationen mit deutschen Unternehmen auf, um Umweltengagement sichtbar zu stärken und Finanzmittel für die Arbeit des WWF zu generieren.
 - Dabei **unterstützt du dein Team aktiv bei der Gewinnung von neuen Unternehmenspartnern**, z. B. in Bereichen, wie Sponsoring oder Spenden.
 - Für den Aufbau und die Pflege dieser Partnerschaften bist du etwa **zweimal im Monat deutschlandweit** bei Veranstaltungen oder direkt bei Unternehmen vor Ort.
 - Zentrales Ziel deines Teams ist die Verhandlung von **Lizenzpartnerschaften zur Verwendung des bekannten WWF-Logos**.
 - Unter deiner Führung entwickelt ihr **neue Konzepte und Mechanismen**, um dein Team stetig weiterzuentwickeln.
 - Dabei arbeitet ihr **eng vernetzt mit nationalen Kollegen des WWF Deutschland** sowie mit internationalen Kollegen des WWF Netzwerks zusammen.
-

Das bringst du mit

Mit welchen Voraussetzungen kannst du punkten?

- Du verfügst idealerweise über ein **abgeschlossenes Hochschulstudium, z. B. im Bereich BWL, Nachhaltigkeitsmanagement, Kommunikationswissenschaft** oder einem vergleichbaren Fachgebiet.
- Du bringst **mind. 5 Jahre Berufserfahrung im B2B-Vertrieb von erklärbungsbedürftigen Produkten** mit.
- Du hast **mind. 3 Jahre Führungserfahrung**, sowohl fachlich als auch disziplinarisch.
- Du bist bereit, **mind. 1x pro Woche** in unserem Büro in **Frankfurt, Hamburg oder Berlin** zu arbeiten. In Frankfurt bist du auf jeden Fall **1x im Monat vor Ort** (auch wenn du sonst in Hamburg oder Berlin arbeitest).
- Du punktest mit **sicheren Präsentationsskills (Microsoft PowerPoint)** und idealerweise Erfahrung im Umgang mit **Pipedrive**.
- Du bringst ein **starkes Interesse an Nachhaltigkeits- und Umweltthemen** mit.
- Zudem bist du ein **absoluter Teamplayer** und eine **leidenschaftliche Vertriebspersönlichkeit**.

- **Sehr gute Deutsch- sowie gute Englischkenntnisse** runden dein Profil ab.
-

[Jetzt bewerben](#)

Ihr Ansprechpartner bei hiral...



...heißt **Pia Beermann**.

Sie erreichen sie telefonisch unter
+49 (0) 40 2289928-28



Diese Stelle ist nichts für Sie?

Sie denken, dass die Stelle nicht zu Ihnen passt? Es müssen nicht immer die 100% sein! Gemeinsam finden wir heraus, ob Sie der richtige Bewerber für die Stelle sind.

Zudem erhalten unsere Recruiting-Teams täglich neue, spannende Positionen, die wir für unsere Mandanten besetzen. Senden Sie uns einfach Ihren Lebenslauf und wir kommen auf Sie zu, sobald Ihr Profil zu einer von uns zu besetzenden Stelle passt.

[In Kontakt bleiben](#)