



Vertriebsinnendienst (m/w/d)

Neu



Das Wichtigste vorweg



Bis zu 53.000 € Jahresgehalt



2 Tage Home Office/Woche



Bezahlte Freistellung für Lehrgänge & Einsätze

[Jetzt bewerben](#)

Oder rufen Sie uns jetzt an!

Say



Wer sind wir?

Wir sind hiral. – hiral ist eine innovative, stark wachsende Personalberatung, die sich auf die Vermittlung von Fach- und Führungskräften spezialisiert hat. Als professioneller Partner unterstützen wir Unternehmen bei der Suche nach neuen Mitarbeitern und begleiten Kandidaten bei der Planung ihrer nächsten Karriereschritte. Deutschlandweit, branchenübergreifend und für Sie kostenlos!

Unternehmen

Ihr zukünftiger Arbeitgeber

Die **W. SCHMITT GMBH Feuerwehrtechnik** steht gemeinsam mit dem Schwesterunternehmen SCHMITT Brandschutzservice **seit 1929** für Sicherheit. Als einer der führenden Fachhändler und Servicedienstleister für Feuerwehrtechnik und Brandschutz in Deutschland stellen wir Feuerwehren, Rettungsdienste, THW, Hilfsorganisationen und Industrieunternehmen mit moderner **sicherheitstechnischer Ausrüstung** aus.

Unser Portfolio umfasst **Schutzbekleidung, Atemschutz, Gasmesstechnik** sowie Technik für die technische Hilfeleistung – inklusive Wartung und Reparaturen.

Als **familiengeführtes Unternehmen in dritter Generation** stehen wir für Stabilität, Vertrauen und partnerschaftliche Zusammenarbeit und **wachsen dynamisch** gemeinsam mit unserem Schwesterunternehmen.

Über Ihre Rolle

Was erwartet Sie im Vertriebsinnendienst?

- Sie betreuen und beraten hauptsächlich **Bestandskunden**, meist **telefonisch**.
- Sie erstellen, kalkulieren und wickeln **Angebote** sowie **Aufträge** selbstständig ab.
- Sie bearbeiten **öffentliche Ausschreibungen** und halten dabei **Fristen** sowie **Formalien** zuverlässig ein.
- Sie arbeiten eng mit dem **Vertriebsaußendienst** zusammen und sorgen für reibungslose Übergaben.
- Sie übernehmen die Koordination

mit **Einkauf, Versand** und **Lager**, damit Lieferungen termingerecht versendet werden.

- Sie pflegen **Kundenstammdaten** und dokumentieren alles sorgfältig im **Warenwirtschaftssystem**.

Das bringen Sie mit

Das könnte etwas für Sie sein, wenn Sie...

- Sie verfügen über eine **abgeschlossene kaufmännische Ausbildung** oder eine vergleichbare Qualifikation.
- Sie bringen mindestens **zwei Jahre Berufserfahrung im technischen B2B-Vertrieb** (Innen- oder Außendienst) mit.
- Idealerweise haben Sie **Erfahrung im Fachgroßhandel technischer Produkte** oder bei einem Hersteller.
- Sie gehen sicher mit **Warenwirtschaftsprogrammen** um.
- Sie beherrschen die **deutsche Sprache** sehr gut in Wort und Schrift.
- Sie verstehen sich nicht als reine „Abarbeitungskraft“, sondern denken mit, handeln eigenständig und bringen sich aktiv ein.
- Idealerweise sind Sie Mitglied bei der **Feuerwehr**, dem **THW** oder im **Rettungsdienst**.
- Erfahrung im Umgang mit **öffentlichen Ausschreibungen** ist von Vorteil.
- Sie arbeiten teamorientiert und treten **freundlich** sowie **kundenorientiert** auf.

Jetzt bewerben

Ihr Kontakt

Ihr Ansprechpartner bei hiral...



...heißt **Stefano Palu**.

Sie erreichen ihn telefonisch unter

+49 40 228992829



Diese Stelle ist nichts für Sie?

Sie denken, dass die Stelle nicht zu Ihnen passt? Es müssen nicht immer die 100% sein! Gemeinsam finden wir heraus, ob Sie der richtige Bewerber für die Stelle sind.

Zudem erhalten unsere Recruiting-Teams täglich neue, spannende Positionen, die wir für unsere Mandanten besetzen. Senden Sie uns einfach Ihren Lebenslauf und wir kommen auf Sie zu, sobald Ihr Profil zu einer von uns zu besetzenden Stelle passt.

In Kontakt bleiben

www.hiral.de

Vertriebsinnendienst (m/w/d)



Bis zu 53.000 € Jahresgehalt



2 Tage Home Office/Woche



Bezahlte Freistellung für Lehrgänge & Einsätze

Jetzt bewerben

Oder rufen Sie uns jetzt an!



Wer sind wir?

Wir sind hiral. – hiral ist eine innovative, stark wachsende Personalberatung, die sich auf die Vermittlung von Fach- und Führungskräften spezialisiert hat. Als professioneller Partner unterstützen wir Unternehmen bei der Suche nach neuen Mitarbeitern und begleiten Kandidaten bei der Planung ihrer nächsten Karriereschritte. Deutschlandweit, branchenübergreifend und für Sie kostenlos!

Unternehmen

Ihr zukünftiger Arbeitgeber

Die **W. SCHMITT GMBH Feuerwehrtechnik** steht gemeinsam mit dem Schwesterunternehmen SCHMITT Brandschutzservice **seit 1929** für Sicherheit. Als einer der führenden Fachhändler und Servicedienstleister für Feuerwehrtechnik und Brandschutz in Deutschland stellen wir Feuerwehren, Rettungsdienste, THW, Hilfsorganisationen und Industrieunternehmen mit moderner **sicherheitstechnischer Ausrüstung** aus.

Unser Portfolio umfasst **Schutzbekleidung, Atemschutz, Gasmesstechnik** sowie Technik für die technische Hilfeleistung – inklusive Wartung und Reparaturen.

Als **familiengeführtes Unternehmen in dritter Generation** stehen wir für Stabilität, Vertrauen und partnerschaftliche Zusammenarbeit und **wachsen dynamisch** gemeinsam mit unserem Schwesterunternehmen.

Über Ihre Rolle

Was erwartet Sie im Vertriebsinnendienst?

- Sie betreuen und beraten hauptsächlich **Bestandskunden**, meist **telefonisch**.
 - Sie erstellen, kalkulieren und wickeln **Angebote** sowie **Aufträge** selbstständig ab.
 - Sie bearbeiten **öffentliche Ausschreibungen** und halten dabei **Fristen** sowie **Formalien** zuverlässig ein.
 - Sie arbeiten eng mit dem **Vertriebsaußendienst** zusammen und sorgen für reibungslose Übergaben.
 - Sie übernehmen die Koordination mit **Einkauf**, **Versand** und **Lager**, damit Lieferungen termingerecht versendet werden.
 - Sie pflegen **Kundenstammdaten** und dokumentieren alles sorgfältig im **Warenwirtschaftssystem**.
-

Das bringen Sie mit

Das könnte etwas für Sie sein, wenn Sie...

- Sie verfügen über eine **abgeschlossene kaufmännische Ausbildung** oder eine vergleichbare Qualifikation.
 - Sie bringen mindestens **zwei Jahre Berufserfahrung im technischen B2B-Vertrieb** (Innen- oder Außendienst) mit.
 - Idealerweise haben Sie **Erfahrung im Fachgroßhandel technischer Produkte** oder bei einem Hersteller.
 - Sie gehen sicher mit **Warenwirtschaftsprogrammen** um.
 - Sie beherrschen die **deutsche Sprache** sehr gut in Wort und Schrift.
 - Sie verstehen sich nicht als reine „Abarbeitungskraft“, sondern denken mit, handeln eigenständig und bringen sich aktiv ein.
 - Idealerweise sind Sie Mitglied bei der **Feuerwehr**, dem **THW** oder im **Rettungsdienst**.
 - Erfahrung im Umgang mit **öffentlichen Ausschreibungen** ist von Vorteil.
 - Sie arbeiten teamorientiert und treten **freundlich** sowie **kundenorientiert** auf.
-

Jetzt bewerben

Ihr Ansprechpartner bei hiral...



...heißt **Stefano Palu**.

Sie erreichen ihn telefonisch unter
+49 40 228992829



Diese Stelle ist nichts für Sie?

Sie denken, dass die Stelle nicht zu Ihnen passt? Es müssen nicht immer die 100% sein! Gemeinsam finden wir heraus, ob Sie der richtige Bewerber für die Stelle sind.

Zudem erhalten unsere Recruiting-Teams täglich neue, spannende Positionen, die wir für unsere Mandanten besetzen. Senden Sie uns einfach Ihren Lebenslauf und wir kommen auf Sie zu, sobald Ihr Profil zu einer von uns zu besetzenden Stelle passt.

[In Kontakt bleiben](#)

www.hiral.de