



Customer Development Manager (m/w/d)



Das Wichtigste vorweg



Dein Einsatz wird belohnt: Fixgehalt ab 65.000 €



The "Swedish way" Moderne, dynamische und nachhaltige Unternehmenskultur



Volle Flexibilität: Home-Office, regionale Reisen & ein Office in Hamburg

[Jetzt bewerben](#)

Oder rufen Sie uns jetzt an!

Say



Wer sind wir?

Wir sind hiral. – hiral ist eine innovative, stark wachsende Personalberatung, die sich auf die Vermittlung von Fach- und Führungskräften spezialisiert hat. Als professioneller Partner unterstützen wir Unternehmen bei der Suche nach neuen Mitarbeitern und begleiten Kandidaten bei der Planung ihrer nächsten Karriereschritte. Deutschlandweit, branchenübergreifend und für Sie kostenlos!

Unternehmen

Dein zukünftiger Arbeitgeber

- Wir von AktivBo, sind ein internationales SaaS- und Beratungsunternehmen mit Hauptsitz in Stockholm und einem wachsenden Standort in Hamburg.
- Seit über 30 Jahren helfen wir Wohnungsunternehmen dabei, datengetrieben bessere Entscheidungen zu treffen mit dem Ziel, die Lebensqualität von Mietern nachhaltig zu verbessern.
- Mehr als 450 Kunden in 15 Ländern arbeiten bereits mit uns – darunter kommunale Wohnungsunternehmen und große Player wie Vonovia.
- Unsere Vision: Mehr Transparenz, mehr Beteiligung, mehr Wirkung.
- Dabei leben wir eine moderne, skandinavisch geprägte Unternehmenskultur mit flachen Hierarchien, echtem Teamgeist und viel Raum für Eigenverantwortung.

Über deine Rolle

Was erwartet dich als Customer Development Manager (m/w/d)?

- Du betreust und entwickelst deinen Kundenstamm eigenständig und langfristig weiter.
- Du berätst Entscheider strategisch und begleitest sie bei wichtigen Veränderungsprozessen.

- Du analysierst Kundendaten in unserer Plattform und leitest konkrete Empfehlungen ab.
- Du führst Workshops durch: digital oder vor Ort und bringst Veränderung ins Rollen.
- Du bist regelmäßig bei Kunden unterwegs (ca. 1 Tag pro Woche) und alle zwei Monate für einen Kurzbesuch in Schweden.
- Du arbeitest eng mit dem internationalen Team aus Deutschland und Schweden zusammen.

Das bringst du mit

Mit welchen Voraussetzungen kannst du punkten?

- Du hast einen akademischen Abschluss
- Du bringst 2–3 Jahre Erfahrung im Kundenkontakt mit, idealerweise im B2B- oder SaaS-Umfeld.
- Du sprichst fließend Deutsch (muttersprachlich oder nahezu) und sicheres Englisch.
- Du arbeitest strukturiert, denkst strategisch und kommunizierst klar.
- Du hast Lust auf Verantwortung, Workshops und Beratung mit Wirkung.
- Du willst dich weiterentwickeln: fachlich, persönlich und vielleicht auch international.

[Jetzt bewerben](#)

Ihr Kontakt

Ihr Ansprechpartner bei hiral...



...heißt **Constantin Göbel-Voigt**.

Sie erreichen ihn telefonisch unter

+49 40 228992824



Diese Stelle ist nichts für Sie?

Sie denken, dass die Stelle nicht zu Ihnen passt? Es müssen nicht immer die 100% sein! Gemeinsam finden wir heraus, ob Sie der richtige Bewerber für die Stelle sind.

Zudem erhalten unsere Recruiting-Teams täglich neue, spannende Positionen, die wir für unsere Mandanten besetzen. Senden Sie uns einfach Ihren Lebenslauf und wir kommen auf Sie zu, sobald Ihr Profil zu einer von uns zu besetzenden Stelle passt.

In Kontakt bleiben

www.hiral.de

Customer Development Manager (m/w/d)



Dein Einsatz wird belohnt: Fixgehalt ab 65.000 €



The "Swedish way" Moderne, dynamische und nachhaltige Unternehmenskultur



Volle Flexibilität: Home-Office, regionale Reisen & ein Office in
Hamburg

[Jetzt bewerben](#)

[Oder rufen Sie uns jetzt an!](#)



Wer sind wir?

Wir sind hiral. – hiral ist eine innovative, stark wachsende Personalberatung, die sich auf die Vermittlung von Fach- und Führungskräften spezialisiert hat. Als professioneller Partner unterstützen wir Unternehmen bei der Suche nach neuen Mitarbeitern und begleiten Kandidaten bei der Planung ihrer nächsten Karriereschritte. Deutschlandweit, branchenübergreifend und für Sie kostenlos!

Unternehmen

Dein zukünftiger Arbeitgeber

- Wir von AktivBo, sind ein internationales SaaS- und Beratungsunternehmen mit Hauptsitz in Stockholm und einem wachsenden Standort in Hamburg.
 - Seit über 30 Jahren helfen wir Wohnungsunternehmen dabei, datengetrieben bessere Entscheidungen zu treffen mit dem Ziel, die Lebensqualität von Mietern nachhaltig zu verbessern.
 - Mehr als 450 Kunden in 15 Ländern arbeiten bereits mit uns – darunter kommunale Wohnungsunternehmen und große Player wie Vonovia.
 - Unsere Vision: Mehr Transparenz, mehr Beteiligung, mehr Wirkung.
 - Dabei leben wir eine moderne, skandinavisch geprägte Unternehmenskultur mit flachen Hierarchien, echtem Teamgeist und viel Raum für Eigenverantwortung.
-

Über deine Rolle

Was erwartet dich als Customer Development Manager (m/w/d)?

- Du betreust und entwickelst deinen Kundenstamm eigenständig und langfristig weiter.
- Du berätst Entscheider strategisch und begleitest sie bei wichtigen Veränderungsprozessen.
- Du analysierst Kundendaten in unserer Plattform und leitest konkrete Empfehlungen ab.
- Du führst Workshops durch: digital oder vor Ort und bringst Veränderung ins Rollen.
- Du bist regelmäßig bei Kunden unterwegs (ca. 1 Tag pro Woche) und alle zwei Monate für einen Kurzbesuch in Schweden.
- Du arbeitest eng mit dem internationalen Team aus Deutschland und Schweden zusammen.

Das bringst du mit

Mit welchen Voraussetzungen kannst du punkten?

- Du hast einen akademischen Abschluss
- Du bringst 2–3 Jahre Erfahrung im Kundenkontakt mit, idealerweise im B2B- oder SaaS-Umfeld.
- Du sprichst fließend Deutsch (Muttersprachlich oder nahezu) und sicheres Englisch.
- Du arbeitest strukturiert, denkst strategisch und kommunizierst klar.
- Du hast Lust auf Verantwortung, Workshops und Beratung mit Wirkung.
- Du willst dich weiterentwickeln: fachlich, persönlich und vielleicht auch international.

Jetzt bewerben

Ihr Ansprechpartner bei hiral...



...heißt **Constantin Göbel-Voigt**.
Sie erreichen ihn telefonisch unter
+49 40 228992824



Diese Stelle ist nichts für Sie?

Sie denken, dass die Stelle nicht zu Ihnen passt? Es müssen nicht immer die 100% sein! Gemeinsam finden wir heraus, ob Sie der richtige Bewerber für die Stelle sind.

Zudem erhalten unsere Recruiting-Teams täglich neue, spannende Positionen, die wir für unsere Mandanten besetzen. Senden Sie uns einfach Ihren Lebenslauf und wir kommen auf Sie zu, sobald Ihr Profil zu einer von uns zu besetzenden Stelle passt.

[In Kontakt bleiben](#)

www.hiral.de