Vertriebsingenieur (m/w/d)

Österreich

Vienna

Das Wichtigste vorweg

- Gehalt bis zu 110.000 € inkl. Variable
- E-Firmenwagen (z. B. VW) mit Privatnutzung
  inkl. Wallbox + Anschluss / Fahrtzeit = Arbeitszeit
- 31 Urlaubstage + flexibler Arbeitszeit

Jetzt bewerben

Oder rufen Sie uns jetzt an!

Say

Wer sind wir?

Wir sind hiral. – hiral ist eine innovative, stark wachsende Personalberatung, die sich auf die Vermittlung von Fach- und Führungskräften spezialisiert hat. Als professioneller Partner unterstützen wir Unternehmen bei der Suche nach neuen Mitarbeitern und begleiten Kandidaten bei der Planung ihrer nächsten Karriereschritte. Deutschlandweit, branchenübergreifend und für Sie kostenlos!

Unternehmen

Das Unternehmen stellst sich vor:

Wir bei Spirax Sarco sind der weltweit führende Anbieter von Spezialarmaturen und Dampfanlagen. Seit fast 70 Jahren betreuen wir zuverlässig und kompetent Betreiber und Planer von Dampfanlagen. Wir zeichnen uns durch höchste Qualität und innovative Konstruktionen aus. Unser Ziel ist es, eine optimale Energieausnutzung und eine effiziente Produktion bei maximaler Sicherheit zu gewährleisten. Täglich beschäftigen wir uns mit der Dampftechnologie, der Dampf-/Regeltechnik sowie Wärmetauschern für unsere Kunden aus der Pharma- & Lebensmittelindustrie, Brauererein und Krankenhäusern.

In Österreich bist du Teil eines 4-köpfigen Vertriebsteams und kannst dich auf die Unterstützung des 15-köpfigen Innendiensts in unserer Zentrale in Konstanz verlassen.

Über deine Rolle

Was erwartet dich als Vertriebsingenieur (m/w/d) Österreich?

- Du **betreust Kunden in ganz Österreich** und berätst sie zu Produkten von Spirax Sarco im Bereich Food & Beverage und

Pharma.

- **Keine lästige Kaltakquise!** Du betreust ein festes Kundenportfolio und fokussierst dich auf die technische Beratung von ca. 90 % Bestandskunden.
- Du besprichst technische Anforderungen, **bereitest Angebote vor** (mit einem Auftragsvolumen von bis 1 Mio. €) und verfolgst diese bis zum Abschluss nach.
- Du **arbeitest eng mit dem Innendienst zusammen**, z. B. findet ihr gemeinsam den optimalen Preis für deine Angebote.
- Du **bereitest unsere Servicetechniker für Inbetriebnahmen vor** und unterstützt sie in der Kommunikation mit deinen Kunden.
- Du **bearbeitest Reklamationen** professionell und trägst so zur Kundenzufriedenheit bei.

Das bringst du mit

Mit welchen Voraussetzungen kannst du punkten?

- Du hast **eine abgeschlossene Ausbildung/Studium im technischen Bereich** (z. B. eine Ausbildung als HTL-Ingenieur Maschinenbau, Anlagenbauer oder ein Studium im Maschinenbau, Verfahrenstechnik, Mechatronik o.Ä.).
- Du bringst **mind. 3 Jahre Berufserfahrung im B2B-Vertrieb erklärungsbedürftiger, technischer Produkte mit** (z. B. im Bereich Verfahrenstechnik, Maschinenbau, Anlagenbau, Mess- und Regeltechnik o.Ä.).
- Zudem verfügst du über **erste Erfahrung im Außendienst** und zeichnest dich durch eine **hohe Reisebereitschaft innerhalb Österreichs (bis zu 60 %)** aus.
- Idealerweise hast du bereits **Erfahrung in der pharmazeutischen und/oder in der Lebensmittel- und Getränkeindustrie** gesammelt.
- **Kenntnisse in der Dampftechnologie** sind von Vorteil.
- Du bist **kontaktfreudig, kommunikationsstark** und überzeugst durch ein souveränes Auftreten.
- **Fließende Deutsch- und gute Englischkenntnisse** runden dein Profil ab.

Jetzt bewerben

Ihr Ansprechpartner bei hiral...

...heißt **Patrick Jahn**.
Sie erreichen ihn telefonisch unter
+49 (0) 40 22 899 28 27

Say hi anyway!

Diese Stelle ist nichts für Sie?

Sie denken, dass die Stelle nicht zu Ihnen passt? Es müssen nicht immer die 100% sein! Gemeinsam finden wir heraus, ob Sie der richtige Bewerber für die Stelle sind.

Zudem erhalten unsere Recruiting-Teams täglich neue, spannende Positionen, die wir für unsere Mandanten besetzen. Senden Sie uns einfach Ihren Lebenslauf und wir kommen auf Sie zu, sobald Ihr Profil zu einer von uns zu besetzenden Stelle passt.

In Kontakt bleiben

www.hiral.de

Vertriebsingenieur (m/w/d) Österreich

Vienna

Gehalt bis zu 110.000 € inkl. Variable

E-Firmenwagen (z. B. VW) mit Privatnutzung
inkl. Wallbox + Anschluss / Fahrtzeit = Arbeitszeit

31 Urlaubstage + flexibler Arbeitszeit

Jetzt bewerben

Oder rufen Sie uns jetzt an!

Say hi

Wer sind wir?

Wir sind hiral. – hiral ist eine innovative, stark wachsende Personalberatung, die sich auf die Vermittlung von Fach- und Führungskräften spezialisiert hat. Als professioneller Partner unterstützen wir Unternehmen bei der Suche nach neuen Mitarbeitern und begleiten Kandidaten bei der Planung ihrer nächsten Karriereschritte. Deutschlandweit, branchenübergreifend und für Sie kostenlos!

Unternehmen

Das Unternehmen stellst sich vor:

Wir bei Spirax Sarco sind der weltweit führende Anbieter von Spezialarmaturen und Dampfanlagen. Seit fast 70 Jahren betreuen wir zuverlässig und kompetent Betreiber und Planer von Dampfanlagen. Wir zeichnen uns durch höchste Qualität und innovative Konstruktionen aus. Unser Ziel ist es, eine optimale Energieausnutzung und eine effiziente Produktion bei maximaler Sicherheit zu gewährleisten. Täglich

beschäftigen wir uns mit der Dampftechnologie, der Dampf-/Regeltechnik sowie Wärmetauschern für unsere Kunden aus der Pharma- & Lebensmittelindustrie, Brauererein und Krankenhäusern.

In Österreich bist du Teil eines 4-köpfigen Vertriebsteams und kannst dich auf die Unterstützung des 15-köpfigen Innendiensts in unserer Zentrale in Konstanz verlassen.

Über deine Rolle

Was erwartet dich als Vertriebsingenieur (m/w/d) Österreich?

- Du **betreust Kunden in ganz Österreich** und berätst sie zu Produkten von Spirax Sarco im Bereich Food & Beverage und Pharma.
- **Keine lästige Kaltakquise!** Du betreust ein festes Kundenportfolio und fokussierst dich auf die technische Beratung von ca. 90 % Bestandskunden.
- Du besprichst technische Anforderungen, **bereitest Angebote vor** (mit einem Auftragsvolumen von bis 1 Mio. €) und verfolgst diese bis zum Abschluss nach.
- Du **arbeitest eng mit dem Innendienst zusammen**, z. B. findet ihr gemeinsam den optimalen Preis für deine Angebote.
- Du **bereitest unsere Servicetechniker für Inbetriebnahmen vor** und unterstützt sie in der Kommunikation mit deinen Kunden.
- Du **bearbeitest Reklamationen** professionell und trägst so zur Kundenzufriedenheit bei.

Das bringst du mit

Mit welchen Voraussetzungen kannst du punkten?

- Du hast **eine abgeschlossene Ausbildung/Studium im technischen Bereich** (z. B. eine Ausbildung als HTL-Ingenieur Maschinenbau, Anlagenbauer oder ein Studium im Maschinenbau, Verfahrenstechnik, Mechatronik o.Ä.).
- Du bringst **mind. 3 Jahre Berufserfahrung im B2B-Vertrieb erklärungsbedürftiger, technischer Produkte mit** (z. B. im Bereich Verfahrenstechnik, Maschinenbau, Anlagenbau, Mess- und Regeltechnik o.Ä.).
- Zudem verfügst du über **erste Erfahrung im Außendienst** und zeichnest dich durch eine **hohe Reisebereitschaft innerhalb Österreichs (bis zu 60 %)** aus.
- Idealerweise hast du bereits **Erfahrung in der pharmazeutischen und/oder in der Lebensmittel- und Getränkeindustrie** gesammelt.
- **Kenntnisse in der Dampftechnologie** sind von Vorteil.
- Du bist **kontaktfreudig, kommunikationsstark** und überzeugst durch ein souveränes Auftreten.

- **Fließende Deutsch- und gute Englischkenntnisse** runden dein Profil ab.

Jetzt bewerben

Ihr Ansprechpartner bei hiral...

...heißt **Patrick Jahn**.
Sie erreichen ihn telefonisch unter
+49 (0) 40 22 899 28 27

Say hi anyway!

Diese Stelle ist nichts für Sie?

Sie denken, dass die Stelle nicht zu Ihnen passt? Es müssen nicht immer die 100% sein! Gemeinsam finden wir heraus, ob Sie der richtige Bewerber für die Stelle sind.

Zudem erhalten unsere Recruiting-Teams täglich neue, spannende Positionen, die wir für unsere Mandanten besetzen. Senden Sie uns einfach Ihren Lebenslauf und wir kommen auf Sie zu, sobald Ihr Profil zu einer von uns zu besetzenden Stelle passt.

In Kontakt bleiben

www.hiral.de